

SAYI
42
ARALIK 2014

Kılıçoğlu

Kiremit Çatı ve Cephe Dünyası

Kılıçoğlu'nun Ücretsiz Yayınıdır

ATILIMLARLA VE YENİLİKLERLE DOLU 2014

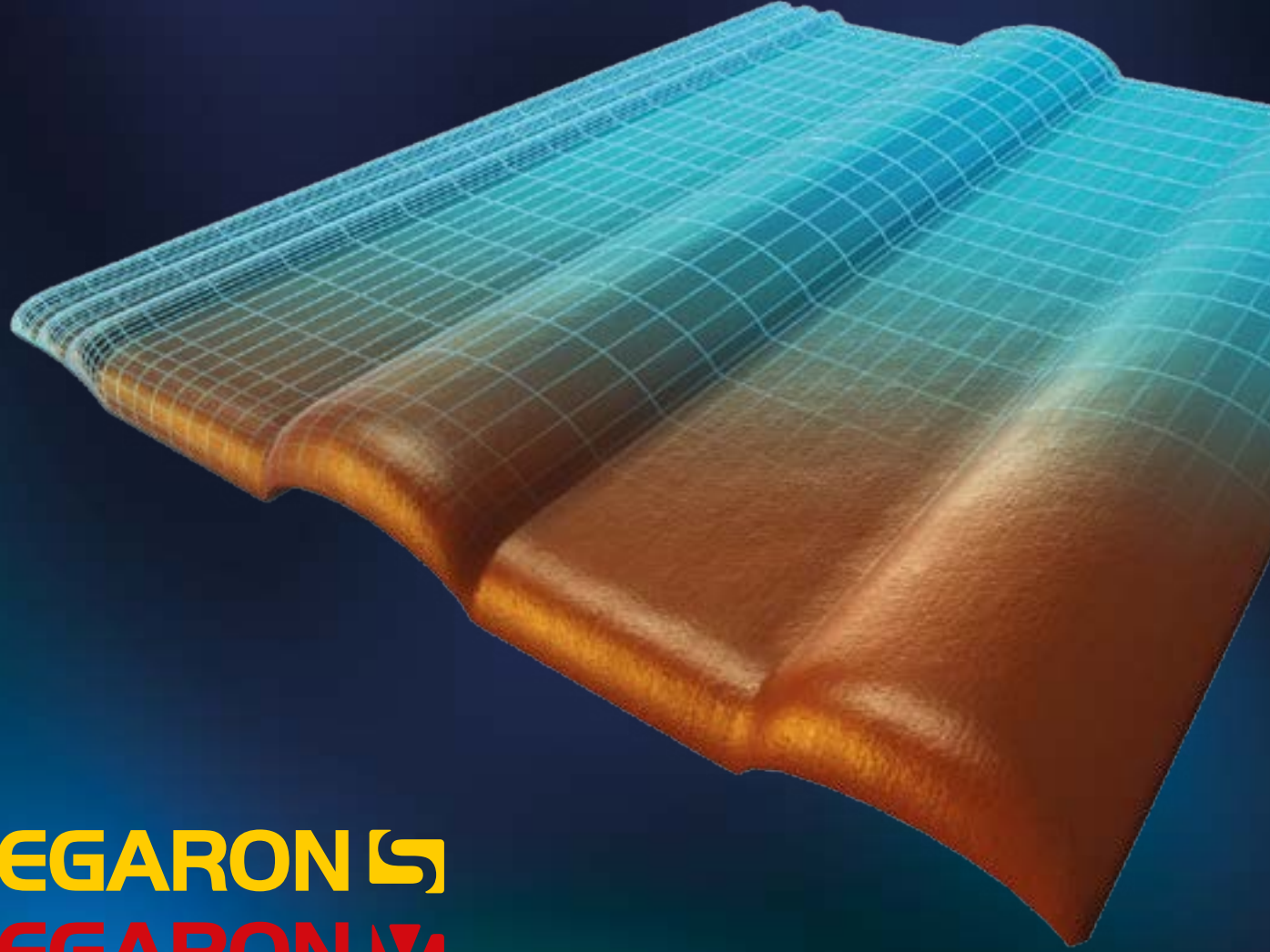


MEGARON
yeni nesil çatı teknolojileri



MEGARON

yeni nesil çatı teknolojileri



MEGARON 
MEGARON 

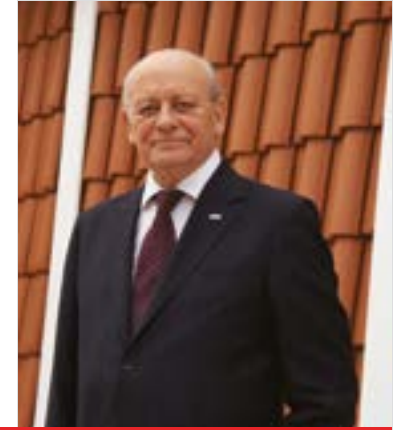
www.kilicoglu.com.tr

www.megaroncati.com.tr

 **Kılıçoğlu**

2014 den 2015'e doğru











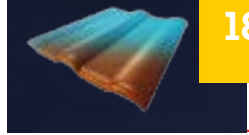



*İhtiyar delikanlı "KILIÇOĞLU" 87 den 88 yaşına basıyor.
Bu kadar saygın canlı, faal ve tarihi firma Türkiye'de kaç tane vardır.
2014 de hem büyüdük hem de liderliğimizi devam ettirdik, yeniliklerle.
2015 yılı Türkiye için bir "Genel Seçim" ve "Çözüm Süreci" yılı olacaktır.
Beklentimiz halkımızın huzuru ve selameti yönünde sonuçlara ulaşılmasıdır.
Ülkemiz kalkınırken, enflasyon ısrarla % 8-10 bandında geziyor, işgücü maliyetleri artarken, mesleksiz işsizlik sıkıntı yaratıyor.
Başta İstanbul olmak üzere dikine konutlaşma ile arz fazlası yaşanıyor.
Finansal konular haberlerin başköşesine oturarak, American Federal Reserve (FED) ve Avrupa Merkez Bankası (ECB), Dünya'yı ve bizi de doğrudan etkiler oldu.
Kısa dönemli dış kaynak kullandığımız için yürek çarpıntısı ile döviz ve borsa değerlerini izler olduk.
ABD deki sorunlar gittikçe düzelmesine rağmen AB hala güneyden gelen sıkıntıları dengeleyemediği için avroda istikrar sağlayamıyor.
Petrol fiyatlarındaki düşmeler cari açık yönünden ülkemize yarar sağlayacaktır, diğer taraftan da %50 devalüasyon yaşayan Rusya ve İran gibi komşularımızı, petrol gelirleri açısından, sıkıntıya sokacak ve bizim onlarla ticaretimizi etkileyecektir.
Ancak batının ambargoları nedeniyle değişen ilişki dengelerine şahit olacağız.
Bilhassa güney ve Ortadoğu komşularımızda yaşanan rejim sorunları ülkemizde tedirginlik yaratmaktadır. Aynı şekilde Ukrayna'daki olaylar da çeşitli yönlerden etkisini hissettirmektedir.
Görünen şu ki 2015 de yine 2014 gibi hareketli ve dalgalı bir yıl geçireceğiz.
Öngörülerimiz, çalışmalarımız ve sıkı "KILIÇOĞLU" işbirliklerimizle, güven içinde, sağlıklı ve mutlu bir 2015 yılı dilerim*



M. Savaş ÖZAYDEMİR

Yönetim Kurulu Başkanı

" 2014 de hem büyüdük hem de liderliğimizi devam ettirdik, yeniliklerle. "

	6 Flaş Haber Instagram #yeninesilçatı		21 Haber Bayi Buluşmaları 2014
	8 Distribütör Röportaj Mutlu Ticaret		28 Haber Megaron Uzman Bayi Toplantısı
	10 Bayi Röportaj Aysal İnşaat		30 Megaron Proje Artsuite Villas
	12 Proje Kuzey Ankara Projesi		32 Haber Yapı Fuarı 2014
	14 Haber Megaron Kiremit Üretim Tesisi Açılış Töreni		34 Bayi Röportaj Toar Yapı
	18 Yeni Ürün Yeni Marka Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri		36 Haber Kılıçoğlu Kıbrıs'ta Atağa Geçti..
	20 Proje Truva Ateşi Valensiya ile Muhteşem Bir Yalı		38 Proje Küçüktepe Konutları

Artan rekabet, büyüyen Kılıçoğlu

2014 yılı Kılıçoğlu için dolu dolu geçen bir yıl oldu, ürün çeşitlerimizde, kapasitelerimizde, satışlarımızda ve sunduğumuz hizmetlerin çeşitliliğinde çok ciddi gelişmeler sağladık. Artan rekabet koşullarında satış adetlerimizi arttırarak tesislerimizdeki kapasite kullanımını en düzeyde tuttuk. Satış bayilerimize sunduğumuz avantajlı kampanyalarla onların kazançlarını arttırdık. Megaron markamızla yeni nesil çatı teknolojilerini bütünleştirerek anahtar teslim çatı hizmetimizi daha da geliştirdik ve renk seçeneği isteyen müşterilerimize çok geniş seçenekler sunduk. Kiremit levhası ürünümüzle de hafif çatı pazarında artan bir şekilde pazar almaya devam ediyoruz.

Kısacası 2014 yılını Kılıçoğlu olarak büyük atılımlarla geçirdik, hedefimiz 2015 yılında da aynı hızla yeniliklerimize ve atılımlarımıza devam etmektir. Türkiye konut çatı pazarında farklı müşteri taleplerine gerek ürün gerekse hizmet olarak karşılık vermek ana hedefimizdir, bu doğrultuda üretim ve hizmet alt yapı yatırımlarımıza yatırım yapmaya devam edeceğiz. Türkiye'nin sektöründe lider markası olarak sektörümüzde en ciddi yatırımları hep biz yaptık ve her zaman karşılığını aldık, 1927 yılından beri sektörün kesintisiz lideri olduk. Yaptığımız yatırımlarla bu gün 8 milyon m2 kapasiteye ulaştık, Avrupa'nın sayılı üretim üstlerinden birine sahip olduk.

Üstün kiremit kalitemiz yanında geniş çatı sistemi çözümlerimizle bir çatı için gereken tüm ürünleri komple sistem olarak müşterilerimize sunuyoruz. Türkiye'de konut çatı pazarında en geniş ürün portföyüne ve en yüksek kapasiteye sahip marka olarak bayilerimize çok geniş bir satış imkanı ve cirolarını arttırma fırsatı tanıyoruz.

2015 yılı da rekabetin arttığı bir yıl olacak ve biz hazırlıklarımızı bu artan rekabette pazardan daha fazla pay almak için yapıyoruz. Gerek ürünlerimizdeki yenilikler gerek bayilerimize sunduğumuz satış avantajlarımızla 2015 yılında da lider olarak üstümüze düşeni yapacağız. Tüm satış bayilerimizi bizi yakından takip etmeye ve sunduğumuz bu avantajlardan en iyi şekilde yararlanmaya davet ediyorum.

Tüm Kılıçoğlu ailesinin yeni yılını şimdiden kutlar, başarılı, sağlıklı ve mutlu bir yeni yıl dilerim.



Barış Y. ÖZAYDEMİR
Yapı Malzemeleri Grubu Başkanı

" Türkiye'de konut çatı pazarında en geniş ürün portföyüne ve en yüksek kapasiteye sahip marka olarak bayilerimize çok geniş bir satış imkanı ve cirolarını arttırma fırsatı tanıyoruz. "

BESTEL TEKNOLOJİK ÜRÜNLER SAN. VE TİC. A.Ş. ADINA

İMTİYAZ SAHİBİ
Savaş M. Özyaydemir

EDİTÖR
Özge Kiraz

TASARIM
www.actreklam.com

TELEFON
0 222 236 11 41

E-MAIL
kiremit.dunyasi@bestel.com.tr

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Ali Osman Özyaydemir

TEKNİK SAYFALAR SORUMLUSU
Turgay Cırlı

İRTİBAT ADRESİ
Bestel A.Ş. OSB 11. Cadde Eskişehir

FAKS
0 222 236 11 45

WEB
www.kilicoglu.com.tr

www.megaroncati.com.tr

Geleceğin Tüm Hayalleri Bu Çatı Altında



Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojilerini Instagram'dan @megaroncati profilinden takip edebilirsiniz.

Instagramdan oluşturduğumuz #yeninesilçatı başlığı için paylaşımlarınızı bekliyoruz.

Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri'ni Facebook, Twitter ve youtube'dan da takip edebilir, paylaşımlarda bulunabilirsiniz.

#yeninesilçatı

444 26 11 /megaroncati

MEGARON

yeni nesil çatı teknolojileri

Çatılara Seçim Özgürlüğü Kılıçoğlu'nda!

Gelişim ve beraberinde gelen değişim günümüzde artık neredeyse her türlü hizmet ve üründe bir çeşitlilik yaratmıştır. İhtiyaç ve istekleri farklı olan müşteriler ise bu çeşitlilik yelpazesinde kendilerine en uygun olan ürün ve hizmetleri inceleyerek kendilerini en çok tatmin eden sonuca ulaşabilmektedirler. Çatı konusunda son yıllarda yaşanan gelişmeler de artık tüketici konumundaki bina sahiplerinin isteklerinin çeşitlenmesine sebep olmuştur. Diğer yandan ürünler çeşitlenirken temel bir problem ortaya çıkmıştır. Tüm ürünler kullanıcılara yeterli seviyede güven ve garanti verebilmekte midir? Hayatları süresince çatı ürünü satın alma konusunda çok fazla tecrübesi bulunmayan birçok kullanıcı maalesef seçim yaparken ya güvenli olmayan ürünler almakta ya da olması gerekenin çok üzerinde fiyatlar ödeyerek bütçelerine yük getirmektedirler. İşte bu önemli soruna bir çözüm olarak Türkiye'nin lider markası olan Kılıçoğlu, çatı sahiplerine güvenli ve alternatifli hizmet ve ürünler sunarak liderliğinin sorumluluğunu yerine getirmektedir. Kılıçoğlu'nun kaliteli ve güvenilir ürünler sunma misyonu çatı sahiplerine çok fazla zahmete girmeden tek bir markanın garantisi ve güvencesinde doğru seçimleri yapabilmelerine olanak vermektedir. Kısaca "Çatılara seçim özgürlüğü Kılıçoğlu'nda" sloganıyla özetleyebileceğimiz bu imkan, çatılarda kullanılabilecek güvenli tüm ürün ve hizmet yelpazesini kapsamaktadır.

Kılıçoğlu'nun 1927 yılından beri lider konumda ürettiği kil kiremitler birçok şekil ve renk alternatifli ile sunulmaktadır. Yeni yatırımımız Megaron kiremitleri ile renk çeşitliliği sonsuz boyutta gelişmiş ve mükemmelleşmiştir. Eksiksiz olarak sunulan çatı sistem ürünleri kiremitlerimizi tamamlayan ve çatıların doğru yapılmasını sağlayan ürünlerdir. Kiremit levhası ürünümüz ise hafif konstrüksiyon ile inşaa edilmiş çatıları koruyan bir zırh gibidir. Tüm ürünlerimiz yanmaz veya yangına karşı güvenli ürünler olup, uzun ömürlü ve sağlıklı bir çatı için gereken tüm özellikleri karşılamaktadır. Ürünlerimizin mükemmel bir şekilde uygulanarak garantili bir biçimde müşterilerimize teslimi için "MEGARON UZMAN BAYI" hizmeti oluşturulmuştur. Tamamen Kılıçoğlu kurumsal standartları kontrolü altında yönetilecek bu hizmette amacımız müşterilerimize mükemmel bir çatı hizmeti deneyimi sunmaktır. Basın tanıtımı Ekim ayında Antalya'da Kaya Palazzo Otelde yapılan "Megaron Uzman Bayi" hizmetimiz, 2015 yılında Türkiye'nin büyük şehirlerinde hızlı bir şekilde yayılacaktır. Megaron Uzman Bayiler vasıtasıyla sadece ürün garantisi değil uygulama garantisi de verilerek bina sahipleri için çatı konusu çözülmesi gereken büyük bir sorun olmaktan çıkacaktır. Amacımız ödeyecekleri paranın tam karşılığını aldıklarını müşterilerimizin hissetmeleridir.

Türkiye'de inşaat sektörünün kurumsal organizasyonlar ile büyümesi bu segment için Kılıçoğlu'nun da yeni bir hizmet sunmasını gerektirmiştir. Mimari ve müteahhitlik hizmeti sunan kurumsal organizasyonlara özel bir hizmet sunarak çatı konusunda bir çözüm ortağı olacağız. Çok ciddi uzmanlık gerektiren çatıların doğru malzemeler ve doğru bir şekilde inşası için planlama aşamasından imalat aşamasına kadar her seviyede verilecek bu hizmet sonucunda Türkiye'nin çatı çözüm ortağı olma amacındayız. Perakende hizmetimizdeki paydaşlarımız olan satış bayilerimiz tüm Türkiye'de yaygın bir şekilde müşterilerimize hizmet vermektedir. Ekim



Ali Osman ÖZAYDEMİR

Pazarlamadan Sorumlu
Genel Müdür Yardımcısı

" **Kılıçoğlu olarak atılımlarla ve başarılarla geçen bir yılı geride bırakırken daha büyük hedefler için tüm hazırlıklarımızı tamamladık ve artık 2015 yılını bekliyoruz. "**

ayı içerisinde Antalya Bellis Otel'de satış bayilerimiz ile buluşarak hem 2014 yılını değerlendirdik hem de 2015 yılındaki stratejilerimizi paylaştık. Her geçen gün karşılıklı samimiyetin ve bağlılığın arttığı bu yapılanmamız Türkiye'nin örnek yapılarından birini oluşturmaktadır. Eşine çok az rastlanır temelinde kazan kazan felsefesi olan bayilik yapılanmamız sonucunda Türkiye'nin en çok satılan kiremit markası olmaya devam ediyoruz ve edeceğiz.

Kısa bir süre içinde 2014 yılını geride bırakacağız. Kılıçoğlu olarak atılımlarla ve başarılarla geçen bir yılı geride bırakırken daha büyük hedefler için tüm hazırlıklarımızı tamamladık ve artık 2015 yılını bekliyoruz. Liderlik özelliğimizi pekiştirecek birçok yenilik ile birlikte özellikle çatı sektöründe çok ses getireceğimiz bir yıla gireceğiz. Şimdiden tüm ulusumuzun ve Kılıçoğlu dostlarının yeni yıllarını kutlar, 2015 yılının tüm dünyaya sağlık, barış ve esenlikler getirmesini dilerim.

KILIÇOĞLU'NUN DÜZCE'DEKİ GÜÇLÜ TEMSİLCİSİ

MUTLU TİCARET



Ruhi MUTLU

Bu sayımızın distribütör köşesinde Düzce Distribütörümüz Mutlu Ticaret'i konuk ediyoruz. Mutlu Ticaret 45 yıllık bir firma. Sahibi Ruhi Mutlu işleri babasından devralmış. 23 yıldır Kılıçoğlu ürünlerini satıyor.

Firmanızdan ve kendinizden bahsedebilir misiniz?

Firmamız 1969 yılında babam İsmail Mutlu tarafından kurulmuştur. Düzce'de faaliyet gösteren Mutlu Ticaret kurulduğu yerde devam etmektedir. İlk olarak zahire işiyle başlamıştır, sonra inşaat malzemeleri satış işine girmiştir. İnşaat Malzemeleri satışına başladığımızdan beri kendimizi o yönde geliştirdik. Aile firması olan şirketimizde 7 çalışmamız mevcuttur. Kendimize ait açık ve kapalı depomuz, vinç ve forklift ile müşterilerimize hizmet veriyoruz. Kendimize ait araçlarla müşterilerimize mal teslimatı yapabilmekteyiz.

'Kılıçoğlu güven veren bir marka'

Kılıçoğlu markası ile tanışmanız nasıl oldu? Kaç yıldır distribütörlüğünüz devam ediyor?

Distribütörlüğümüzden önce başka bir bayiden kiremit almaktaydık. 1991 yılında Kılıçoğlu bayisi olduk, Kılıçoğlu distribütörlük sistemine geçince biz de Düzce Bölge Distribütörü olduk.

Kılıçoğlu distribütörü olmak piyasada müşterilerinizin size bakış açısını değiştiriyor, bu bir avantaj çünkü Kılıçoğlu güven veren bir marka. Distribütör olarak Kılıçoğlu bize bölgeye yayılma ve tanıma avantajı sağladı. Distribütörlük sistemi ile fiyatlarda kontrol sağlanmış oldu. Bir ürünü satıyorsanız markanın arkasındaki güç çok önemli, Kılıçoğlu bu gücü GÜVEN ve KALİTE ile sağlıyor bu da otomatik olarak size satış olarak geri dönüyor.

Biz burada bayilerimizle bir aile gibiyiz. Uzun yıllardır ticari ilişkilerimiz devam ediyor. Bu aile yapısı Kılıçoğlu kültüründen gelen bir durumdur.

Kılıçoğlu'nun yeni markası Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri ile ilgili ne düşünüyorsunuz?

Firma olarak Megaron yatırımının mükemmel bir yatırım olduğunu düşünüyoruz. Günümüz koşullarında piyasa ihtiyaçlarına hızlı bir şekilde cevap vermek çok önemli. Kılıçoğlu Megaron ile birlikte her türlü ihtiyaca yönelik çatı ürününü müşterilerimize sunabilmemizi sağladı.

'Kılıçoğlu: Güven+ Kalite = Satış'

Bölgemizle ilgili bilgi verebilir misiniz? Yoğunlukla satılan Kılıçoğlu ürünleriyle ilgili bilgi verebilir misiniz?

Bölgemizde kil kiremitler piyasanın yarısına sahiptir. Beton kiremit isteyen müşteriler de var, artık o müşterilerimize de Megaron sayesinde cevap verebiliyoruz. Apartmanlarda Marsilya tipi dediğimiz Kılıçoğlu 1 ürünü tercih edilirken villa ve müstakil evlerde Granada kiremit tercih edilmektedir.

Gelecekle ilgili planlarınız nelerdir? Firmanızı gelecekte nerede görüyorsunuz?

Gelecekle ilgili firmamızın piyasa ihtiyaçlarına her türlü ürünle cevap verebilecek bir ürün yelpazesine sahip olmasını istiyoruz. Sonuçta her firmanın hedefi büyüme bizim de büyüme hedefimiz var. Ürün yelpazesindeki çeşitlilik arttığında otomatikman ciro da artacak firmamızın da büyümesi kaçınılmaz olacaktır.

Biraz da iş hayatı dışındaki hayatınızdan bahsedelim, vakit buldukça ne yapmaktan hoşlanırsınız?

Yoğun çalışma temposundan vakit buldukça sosyal aktivitelere katılmaya çalışıyorum. Evliyim, bir kızım bir de oğlum var. Vakit buldukça ailemle birlikte zaman geçiriyorum.

Son olarak eklemek istedikleriniz

Kılıçoğlu piyasa şartlarını ve ihtiyaçlarını en iyi şekilde analiz eder, bizlere bir ihtiyaç temin edilebilecekse en uygun şartlarda etmektedir. Bunu başarabiliyorsa 87 yıl değil 187 yıl bu firma ilk günkü gibi yoluna aynı heyecan ve istekle devam edecektir. Tüm Kılıçoğlu camiasına saygılarımı sunar, uzun yıllar işbirliğimizin devamını dilerim.



KALİTEYİ İLKE EDİNİMİŞ 45 YILLIK DENEYİM

AYSAL İNŞAAT

Bu sayımızda Düzce Bölgesi'nden bir de bayimizi konuk ettik. Aysal İnşaat'ın Kılıçoğlu ile tanışmaları 45 yıl öncesine dayanıyor. Kalite ve müşteri memnuniyetini ilke olarak edinmiş olan Aysal İnşaat bölgesinde uzun yıllardır başarılı işlere imza atmış bir firma. Firmanın sahibi Murat Ayyıldız ile keyifli bir sohbet gerçekleştirdik.



Murat AYYILDIZ

Firmanızdan ve kendinizden bahsedebilir misiniz?

Aysal İnşaat Grubu Düzce Bölgesi'nde inşaat alanında konusunda uzman ekipleriyle ve 40 yılı aşkın tecrübeli geçmişinden gelen referanslarıyla hizmet vermektedir. Aysal İnşaat Grubu olarak; ürün kalitesi ve garantisi, satış öncesi ve sonrası müşteri ilişkileri, koşulsuz müşteri memnuniyetine verdiğimiz önem her zaman ön planda olmuştur. Kuruluşundan bugüne kadar geçen zaman içinde inşaat sektörünün tüm ihtiyaçlarına cevap vermek amacıyla, sektörün lider firmalarından bayilikleri ve alanında eğitimli kadrosu ile çalışmalarına devam etmektedir. Dürüstlük ve güvenilirlik ilkeleri üstüne kurduğu iş anlayışını, faaliyetlerinin her aşamasına yansıtmayı başarmıştır.

45 yıllık Kılıçoğlu birlikteliği...

Kılıçoğlu bayisi olarak kaç yıldır çalışıyorsunuz? Kılıçoğlu markası hakkındaki düşüncelerinizi alabilir miyiz?

Kılıçoğlu markasını 1970 yılında firma kurucumuz Zekeriya Ayyıldız'ın müteahhit hizmetlerinde kullandığı ve 1996 yılında inşaat malzemeleri satışına başladığımız tarihi göz önünde bulundurursak yaklaşık 45 yıllık bir maziden bahsedebiliriz.

Kılıçoğlu kaliteyi, estetiği, satış öncesi ve sonrası müşteri memnuniyetini, yenilikçilik ve teknoloji ile harmanlayarak sektörde liderliğini kanıtlamış, Türkiye'yi her platformda gururla temsil edebilecek bir marka olduğunu rahatlıkla söyleyebilirim.

Yeni markamız Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri hakkında görüşlerinizi alabilir miyiz?

Megaron hakkında ben şahsen geç kalınmış bir adım olarak düşünsem de ürünleri gördükten sonra fikrim tamamen değişti. Şöyle ki sektördeki diğer markalara baktığımızda Megaron Kılıçoğlu'nun yıllardan gelen deneyim ve uzmanlığını ileri teknoloji ve ürün kalitesini ön planda tutarak, ürünleri bir anda değil de belirli standart ve testlerden geçirerek piyasaya sunması zaten markayı sektörde lider konuma getirmiştir.

Bildiğimiz kadarıyla Megaron kiremitleri ile bir projeniz va, bununla ilgili bilgi alabilir miyiz? Projede Megaron'un seçilmesinin sebebi nedir?

Evet, Düzce'de Megaron kiremit kullanılan 4.000m²'lik bir projemiz var. Megaron kiremidinin seçilme sebebi şöyle oldu, Yiğitler Çelik Yapı - Göle İnşaat ortak yatırım firması çatılarda renk olarak antrasit gri kullanmaya karar verdiler. Firma yetkilileri yaptıkları araştırmada renk ve kalite olarak diğer markaların ürünlerini beğenmemişler. Firmanın tedarikçisi olarak Kılıçoğlu'nun Megaron markasıyla renkli kiremit üretimine geçtiğini söyleyerek ürünleri görmeleri için iş yerimize davet ettik. Daha sonra firma yetkilisi Yüksek İnşaat Mühendisi Serkan Yıldız Megaron antrasit gri ürünü görür görmez tereddütsüz tercih etti.

Bölgemiz ile ilgili bilgi alabilir miyiz? Kılıçoğlu ürünlerinden özellikle hangileri tercih ediliyor.

Bölgemizde daha çok apartman tipi yapılarda Kılıçoğlu 1, özel inşaat ve villa türü yapılarda Granada ağırlıklı olmak üzere Kılıçoğlu ürünlerinin tamamı neredeyse tercih edildiğini söyleyebilirim. Tabi ki Kılıçoğlu kiremitlerinin yanında yardımcı ürünleri ve çatı sistemlerini de müşterilerimiz tarafından tercih edildiğiniz gönül rahatlığıyla söyleyebilirim.

Çatı sistem ürünlerinden satış yapıyor musunuz? Bölgemizdeki müşterilerin ve ustaların bu ürünlere bakışı nasıldır?

Çatı Sistemleri kullanan ustalarımız ve müşterilerimiz sistemleri kullanmadan önce gereksiz artı bir para harcadıklarını düşünüyorlar. Fakat biz ürünleri anlatıp bu yargıyı yenmesini sağladığımız zaman kullandıkları andan itibaren hem estetik olarak hem de kaliteli bir çatının altında daha konforlu bir yaşam geçireceklerinin farkına vardıklarında katlandıkları maliyetin boşuna olmadığını anlıyorlar. Fakat çatı sistemleri kullanımının hala az

olduğu düşüncesindeyim. Ve bunun biz satıcılar tarafından tüketiciye çatı sistemlerinin faydalarının tam olarak anlatılmasıyla aşılabileceğine inanıyorum.

Gelecekte firmanızı nerede görmek istiyorsunuz?

Aysal İnşaat olarak yakalamış olduğumuz başarı ile büyüme ivmesi ve kaliteyi prensip edinmiş kadrosu, dinamik yapısı ile sürekli büyüyen kaliteye önem veren anlayışı ile daha bir çok başarıya imza atmayı hedeflemekteyiz.

Ekleme istedikleriniz?

Vazgeçemeyeceğimiz güven ilkesi ve kalite anlayışı ile bugün ve yarın Kılıçoğlu ailesi içinde olmak bizi her zaman gururlandırmaktadır.



ANKARA'NIN EN DİKKAT ÇEKEN PROJESİ

KUZEY ANKARA PROJESİ'NDE KILIÇOĞLU İMZASI



Veysel ÖDEKBAŞ

Ankara'nın en dikkat çeken projelerinden biri olan Kuzey Ankara Kentsel Dönüşüm projesi Kılıçoğlu kiremit ve Çatı Sistemleri'ni tercih etti. Projede Kılıçoğlu Valensiya kiremit ile birlikte Çatı Sistem ürünleri de tercih edildi. Uygulaması Yetkili Servisimiz ARC Mimarlık tarafından yapılan proje ile ilgili Can İnşaat'tan Veysel Ödekbaş ile bir söyleşi gerçekleştirdik.

Kendinizden ve firmanızdan bahsedebilir misiniz?

Türkiye inşaat sektörünün örnek ve lokomotif firmalarından biri olan Can İnşaat, 1989 yılında proje, mühendislik, inşaat ve taahhüt işlerinde faaliyet göstermek amacıyla Kayseri'de kurulmuştur.

Kuruluşunu takip eden 10 yıl içerisinde üst yapı ve özel konut inşaatında önemli bir pazar payı elde etmiştir. Şirketimiz, kazanmış olduğu tecrübe ile 1999 yılında meydana gelen Düzce Depreminin ardından acıları paylaşmak adına üzerine

düşen görevi yaparak prefabrike geçici konut ve kalıcı deprem konutu inşaatı işlerini yaparak Türkiye genelinde hizmet vermeye başlamıştır.

Devlet ihaleleri başta olmak üzere ülkenin doğusundan batısına aldığı her projeyi kaliteden ödün vermeden taahhüt edilen sürenin çok daha öncesinde teslim ederek sektörde tercih edilen firmalardan biri olmuştur.

Sektörel deneyimine paralel olarak tecrübeli ve yetenekli idari/teknik personel, makine - ekipman gücü ve finansal

hacmi ile istikrarlı bir büyüme çizgisi yakalayan Can İnşaat, bugün en zorlu projelerin üstesinden gelebilecek yetkinlik ve kapasiteye ulaşmıştır.

Kayseri'de genel merkezi ve Ankara'da şubesi bulunan Can İnşaat, ülkenin dört bir köşesinde kendi kadrosunda olan yüzlerce çalışanına ek olarak, binlerce kişiye de iş imkanı sağlamaktadır.

Can İnşaat 23 yıllık tecrübesi ve eksilmeyen ilk gün ki heyecanı her geçen gün hedeflerini büyütürken çalışmalarına devam etmektedir.

Kuzey Ankara projesindeki göreviniz nedir? Kuzey Ankara Projesi ile ilgili bilgi alabilir miyiz?

CAN İNŞAAT'ta proje müdürü olarak görev yapmaktayım. İnşaat mühendisiyim. Evli ve 2 çocuk babasıyım. 39 yaşındayım. İnşaat sektörüne 1995 yılında başladım. Çok değişik projelerde yer aldım. Kuzey Ankara projesine 2010 yılında başladım. Bu proje Büyükşehir belediyesi ve Toki'nin ortaklaşa yürüttüğü bir kentsel dönüşümdür. Proje Ankara'nın girişinde ve protokol yolu güzergahındadır. 2005 yılında bölgenin alan kamulaştırmasıyla başlayıp 2006 yılında altyapısı yapıldı 2007 yılında üstyapı uygulamasına geçildi. 4 000 000 m² alanda gerçekleştiriliyor. Bölgede 8152 hak sahibi konutu olmak üzere toplamda 18000 konut inşaa edilmektedir. Proje içerisinde konvansiyonel ve tünel kalıp sistemi ile apartman blokları, dubleks konutlar, villalar, teras evler, ünite merkezi, kreş, ticaret merkezleri gibi yapılar yer almaktadır.

Projede Kılıçoğlu kiremitlerini tercih ettiniz, Kılıçoğlu'nu tercih etmenizin sebepleri nelerdir?

Projemizde Kılıçoğlu kiremidi tercihimizin isabetli olduğunu düşünüyorum. Projemizin yeri ve konumundan dolayı kuzeyde olması hava şartlarının bölgede zorlayıcı olması (rüzgar, şiddetli yağmur ve uzun süreli çatıda karın erimemesi gibi) nedeni ile çatılar bizim için büyük önem taşıyordu.

Kiremit seçiminde başka ürünleri seçmek mümkündür. Kılıçoğlu kiremiti tek başına ele aldığınızda yerli üretimlerin içerisinde renk çeşitleri, farklı desenlerde üretiminin olması, sağlam olması ve uzun yıllar sonrası için deformasyonların olmadığı görülmektedir. Çatıyı yaparken sadece kiremidi kaliteli seçmek yeterli olmuyor. Çatıyı bir bütün olarak ele aldığınızda kullanmış olduğunuz malzemeleri ayrı ayrı malzeme seçmek yerine çözümleri önceden düşünülerek bir sistem haline getirilmiş olmasından dolayı Kılıçoğlu'nu tercih etmekteyiz.



MEGARON

yeni nesil çatı teknolojileri

8 MİLYON M² KİREMİT ÜRETİMİ İLE TÜRKİYE'NİN 1 NUMARALI ÜRETİM ÜSSÜ KILIÇOĞLU

Türkiye'nin mükemmel çatıları için mükemmel kiremitleri 1927 yılından beri üreten Kılıçoğlu, yeni yatırımı ile sahip olduğu, Türkiye'deki en büyük kiremit üretim kapasitesini genişletiyor. Türkiye'nin en büyük ve modern üretim tesislerine sahip Kılıçoğlu, son yatırımı ile Eskişehir merkezde toplam 8 milyon m² kiremit üretimi kapasitesine kavuşuyor. Kil kiremit üretiminde Türkiye'nin lider markası olan Kılıçoğlu, Eskişehir'deki yeni fabrika yatırımı ile MEGARON Serisi kiremitleri sektöre sundu.



Yeni yatırımla, yeni nesil bir çatı için teknoloji, alternatif ve renk seçeneği başta olmak üzere tüm talepler ilk defa tek merkezden karşılanabilecek 35 milyon adet paketli kiremit üretim kapasitesine sahip ve 15 milyon TL tutarındaki yeni fabrika yatırımı sayesinde, ürün yelpazesi ve çeşitliliği, alternatif ürünlerle farklı ürün talepleri karşılanabilirken, daha büyük boyutlu ve çatılara renk alternatifleri sunulabiliyor. Yeni nesil çatı teknolojileriyle birleşecek olan MEGARON Serisi kiremitler, Kılıçoğlu'nun liderliği ve gelişmiş üretim bilgisi ile bugüne kadar Türkiye pazarında olmayan bütünsel çözümleri sektöre tanıtırıyor.

BARIŞ Y. ÖZAYDEMİR

"Türkiye'nin en büyük üretim kapasitesiyle, AB standartlarında üretim yapacağız."

20 Haziran 2014 Cuma günü yapılan açılış töreninde yeni fabrika yatırımı ile ilgili bilgiler veren Yapı Malzemeleri Grubu Başkanı Barış Y. Özaydemir "Tam otomatik İsveç ve İtalyan teknolojisi ile kurulan Megaron Üretim Tesisi yıllık 35 milyon adet paketli kiremit üretimi ile Türkiye'de kurulan en büyük kapasitedir. Megaron Kiremit çift kat yüzey kaplama teknolojisi, üstün Alman kalitesi ile farklı renk seçenekleri, geniş aksesuar çeşidi ve AB standardında ambalajıyla üstünlüğünü ortaya koyacak. Kılıçoğlu olarak hedefimiz çatı ile ilgili tüm talepleri karşılarken güven veren markamız ile müşterilerimizin beklentilerini en üst düzeyde karşılamaktır." diyerek, konuşmasının sonunda fabrika kurulum süresince emeği geçenlere teşekkürlerini ilettili.



MEGARON

yeni nesil çatı teknolojileri

8 MİLYON M² KİREMİT ÜRETİMİ İLE TÜRKİYE'NİN 1 NUMARALI ÜRETİM ÜSSÜ KILIÇOĞLU



SAVAŞ M. ÖZAYDEMİR

“Eskişehir’e yeni bir fabrika kazandırmanın gururunu yaşıyoruz.”

Açılış töreninde konuşan Endel Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Savaş M. Özaydemir ise “Eskişehir’e yeni bir fabrika daha kazandırmanın gururunu yaşıyoruz. Sektörün ilklerini yapmış bir marka olarak rakiplerine göre farklılığını ortaya koymak ve müşteri memnuniyetinin devamlılığını sağlamak için hep aynı dinamizmle çalışmaya devam ediyoruz. Türkiye’de gerek alternatif, gerek teknoloji, gerekse renk konusunda bütünsel çözüm üretmek vizyonumuzla, bu fabrika yatırımımızı üstün donanım ve üretim teknolojisi ile yaptık. Eminiz ki, MEGARON Kiremit yine Türkiye’de agrega kiremit üretiminde de en ileri teknoloji ve en yüksek kapasiteyle farkını ortaya koyacak.” diyerek duygularını açılışa katılan misafirlerle paylaştı.

Konuşmaların ardından kurdele kesim töreni yapıldı. Kurdele kesiminin ardından fabrikanın üretim hattında Savaş M. Özaydemir ve Barış Y. Özaydemir’in birlikte kumanda masasında düğmeye basmasıyla üretim başladı. Tören sonrasında düzenlenen kokteylde açılışa katılan misafirler Megaron Kiremit Üretim Tesisi açılışının kutlamasını yaptılar.



KILIÇOĞLU MEGARON

yeni nesil çatı teknolojileri

Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri Türkiye'nin lider kiremit üreticisi Kılıçoğlu'nun, çatı teknolojileri markası

Yatırımı tamamlanarak geçtiğimiz Haziran ayında üretime alınan Megaron tesisiyle birlikte üretimini ikiye katlayan Kılıçoğlu Kiremit, yeni markası Megaron ile birlikte yeniden yapılanma sürecini de başlattı. Türkiye'nin ve Avrupa'nın tek çatı altında üretim yapan en büyük kiremit üretim üssü ve 87 yıllık geçmişiyle sektörün öncü firması olan Kılıçoğlu, yine Türkiye'de bir ilki gerçekleştirecek. Megaron ile birlikte oluşturduğu "Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri" ismiyle uzman bayiler oluşturacak olan Kılıçoğlu, uzman bayiler aracılığıyla üretimini yaptığı tüm ürünleri, ürünün satışından, uygulama ve uygulama sonrası geri hizmetleri konusunda bireysel müşterilerine anahtar teslim hizmet sunacak.

Tam otomatik İsveç ve İtalyan teknolojisi ile kurulan Megaron Üretim Tesisinde üretilen Megaron Kiremit, çift kat yüzey kaplama teknolojisi, üstün Alman kalitesi ile farklı renk seçenekleri, geniş aksesuar çeşidi ve AB standardında ambalajıyla piyasaya sunuluyor. Türkiye'de gerek alternatif, gerek teknoloji, gerekse renk konusunda bütünsel çözüm üretmek vizyonu ile hareket eden Kılıçoğlu, Megaron fabrika yatırımını üstün donanım ve üretim teknolojisi ile gerçekleştirdi.

PEKİ NEDİR BU YENİ NESİL ÇATI TEKNOLOJİSİ?

TEKNOLOJİ Yeni Nesil Çözümler

Çatı uzmanlık gerektiren ve bütünsel olarak çözümlenmesi gereken bir yapıdır. Megaron Çatı Teknolojileri ısı ve su yalıtımı için sunduğu bütünsel çözümlerle çatı ile ilgili tüm sorularınıza cevap verir.

Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri, İleri teknoloji ve bağlı ekipmanları, renkli ve mükemmel kiremit alternatifleri de dahil olmak üzere, tek merkezden entegre çözümler sunan yeni nesil sistemin adıdır.

Tam otomatik İsveç ve İtalyan teknolojisi ile kurulan Megaron Üretim Tesisinde üretilen Megaron S ve Megaron V kiremitler, çift kat yüzey kaplama teknolojisi, üstün Alman kalitesi ile farklı renk seçenekleri, geniş aksesuar çeşidi ve AB standardında ambalajıyla piyasaya sunuluyor. Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri üstün donanım ve üretim teknolojisi ile farklı renkler ve mükemmel kiremitler sunmaktadır.

Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri ürün gamı içerisinde bulunan ürünler çağdaş çatı uygulamalarına uygun, uzun ömürlü ve estetik çözümler sunar.

PROFESYONELLİK Güvenilir ve Entegre Uygulama

Kil kiremit üretiminde Türkiye'nin lider markası olan Kılıçoğlu, kurulduğu günden bu yana Türkiye'nin en büyük ve modern üretim tesislerine sahip olmakla kalmamış, şu anda üretimlerini gerçekleştirdiği Eskişehir fabrikasıyla Dünyada da tek çatı altındaki sayılı kiremit üretim kapasitelerinden birine sahip olmuştur. Kılıçoğlu yeni tesisi Megaron ile birlikte toplam 8 milyon m2 kiremit üretim kapasitesine ulaşmıştır. Kil kiremit üretiminde Türkiye'nin lider markası olan Kılıçoğlu, yeni fabrika yatırımı sayesinde, ürün yelpazesi ve çeşitliliği arttırmıştır.

Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri Kılıçoğlu markasının güvencesi altındadır.

ÇEŞİTLİLİK Seçme Özgürlüğü

Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri çatıda alternatif renk ve kaplama malzemesi sunar, Megaron S ve Megaron V kiremitler renk alternatifleriyle çatınıza renkli görünüm sağlarken, çatısında doğallık isteyenlere de farklı alternatifler sunar. Siz de istediğiniz model ve renkte kiremidi evinize ve zevkinize en uygun şekilde seçebilirsiniz.

MÜŞTERİ ODAKLILIK Aynı Çatı altında

Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri, hem şirket yetkililerinin, hem mimarlarının, hem de uzman bayilerinin müşteri ile ilişkilerini, çatı yenileme süreçlerini Kılıçoğlu Mükemmellik Standartlarıyla garanti altına alır. Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri sayesinde, kendi enerjinizi üretmeniz ve binanızın ısı ihtiyacındaki azalma kaçınılmaz olur. Anahtar teslim hizmet verecek Uzman Bayiler ile verilen hizmetin ardından garanti kapsamında oluşabilecek sorunların giderilmesi için müşterinin sürekli olarak danışmanlığı yapılır.

MEGARON SADECE KİREMİT DEĞİL, BİR TEKNOLOJİNİN ADI.

Sunduğu entegre çözümler ve anahtar teslim uygulama ile Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri müşterilerinin çatı ile ilgili her türlü sorusuna cevap veren bir sistemdir. Çatı kaplama malzemesi dışında çatının önemli detaylarında hem estetik hem de uzun ömürlü çözümler sunar. Güneş Panelleri ile çatıda güneş enerjisinden verimli bir şekilde faydalanılmasını sağlarken sunduğu çatı pencereleri ile çatı aralarının yaşanılır mekanlar haline gelmesini sağlar.

TRUVA ATEŞİ VALENSİYA İLE BOĞAZA NAZIR MUHTEŞEM BİR YALI...



Kılıçoğlu Anadolu Medeniyetleri serisi çatılarında farklı bir renk dokusu isteyenlere seçenekler sunuyor. Truva ateşi kil kiremit tonunun üzerine kahve ve krem tonları uygulanıyor.

İstanbul Beykoz'da bulunan yalı restorasyonunda da Valensiya Truva Ateşi tercih edilmiş.

Boğaza nazır yalının restorasyon işleri Ega Mimarlık İnşaat ve Pazarlama Şirketi tarafından yapılmış. Mimarı Gürsel Öztürk 1984 yılından beri Kılıçoğlu'nu tanıyor ve belirli projelerinde kullanmış. Bu restorasyon projesinde de renk dokusunun eski yapılara uygunluğu nedeniyle Anadolu Medeniyetleri Serisinin sıcak dokusu Truva Ateşi kullanılmış. Gürsel Bey Anadolu Medeniyetleri Serisinin daha önce de kullandıklarını bu projede de aynı düşünceyle hareket ederek, istedikleri antik dokuyu Kılıçoğlu'nun Anadolu Medeniyetleri serisi ile çok güzel sağladıklarını belirtiyor.

Dışı beyaz renk olan yalının çatısındaki sıcak renk tonları, yeşil ve boğazın mavisiyle birleşince eşsiz bir görüntü çıkmış ortaya.



BAYİ BULUŞMALARI 2014

9-12 EKİM

16-19 EKİM

23-26 EKİM

Her yıl gelenekselleşen 'Kılıçoğlu Bayi Buluşmaları' organizasyonları bu yıl da farklı bölgelerden bayilerimizin eşleriyle katılımlarıyla Antalya Belek'te bulunan Bellis Otel'de gerçekleşti.

Bayilerimiz eşleriyle katıldığı organizasyonlarda gönlünce eğlenirken güzel havanın tadını çıkardılar. Organizasyonlarımız il akşam 'Hoşgelsiniz Kokteyli' ile başlarken Kılıçoğlu yöneticileri ve yetkilileriyle bir araya gelme fırsatı yakalayan bayilerimiz düzenlenen toplantılarda Kılıçoğlu'nun faaliyetleri ve yeni markası Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri ile ilgili bilgiler verildi. Toplantılarda konuşan Yapı Malzemeleri Grubu Başkanı Barış Y. Özaydemir yapılan yatırımlarla ilgili bilgiler verirken, sürekli gelişimi ve büyümeyi hedefleyen Kılıçoğlu markasının en önemli gücünün bayileri olduğunu vurguladı. Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ali Osman Özaydemir de yapılan pazarlama faaliyetleriyle ilgili bilgiler verdi.

Organizasyonlarda bayilerimizin eşleri de kendileri için hazırlanan 'Ebru Sanatı Semineri' ne katıldılar. Ebru sanatının inceliklerini öğrenen bayanlar kendileri de ebru yapma fırsatı yakaladılar. Otelin hayvanat bahçesini de gezen bayilerimiz güzel havanın ve denizin tadını çıkardılar.

Bayi buluşmaları organizasyonlarının vazgeçilmez akşam eğlencesi bu yıl farklı bir konseptte 'Bin Bir Gece Eğlencesi' adıyla düzenlendi. Hazırlanan özel şovlarla gecenin tadını çıkaran bayilerimiz gönülleriince eğlendiler.



2014 BAYİ BULUŞMALARI

BİZE NAZAR DEĞMESİN...



9-12
EKİM

09-12 Ekim organizasyonumuz Sakarya Bölge Distribütörümüz Recep Hammaz İnş. Malzemeleri, Düzce Bölge Distribütörümüz Mutlu Ticaret, Karadeniz Bölge Distribütörümüz Kısmet Ticaret, İçanadolu Bölge Distribütörümüz KMT Yapı ve Alanya Bölge Distribütörümüz Bozkent İnşaat'ın bayileri yanında Adana ve Hatay'dan bayilerimizin katılımıyla gerçekleşti.

Organizasyonumuz boyunca güzel havanın tadını çıkaran bayilerimiz düzenlenen etkinliklere katıldılar. Düzenlenen futbol turnuvası beraberlikle sonuçlanırken bayanlar ebru yaparken keyifli dakikalar geçirdiler.



2014 BAYİ BULUŞMALARI

BİZE NAZAR DEĞMESİN...



16-19 EKİM

16-19 Ekim organizasyonumuz Trakya Bölge Distribütörümüz Mertel İnşaat, İstanbul Avrupa Yakası Bölge Distribütörümüz Fatih İnşaat, İstanbul Anadolu Yakası Bölge Distribütörümüz Hilal Yapı, İzmit Bölge Distribütörümüz Özyuva Yapı, Çanakkale Bölge Distribütörümüz Yurdakul Yapı ve Bursa Bölge Distribütörümüz Real İnşaat'ın bayilerinin katılımıyla gerçekleşti.

Futbol turnuvasında çekişmenin çok yoğun yaşandığı organizasyonumuzda galibi penaltı atışları belirlerken turnuvanın kazananı Fatih İnşaat ve bayileri oldu. Derbi maçının da bu tarihlere denk gelmesi sebebiyle hep birlikte Galatasaray Fenerbahçe maçını izleyen bayilerimiz Bin Bir Gece Eğlencesi'nde gönüllerince eğlendiler.



2014 BAYİ BULUŞMALARI

BİZE NAZAR DEĞMESİN...



23-26 EKİM

23-26 ekim organizasyonumuz İç Anadolu bölge Distribütörümüz Tunar İnşaat, Eskişehir Bölge Distribütörümüz Çamkirazı İnşaat, Ege bölgesi Bölge Distribütörümüz Onur İnşaat ve Akdeniz Bölgesi Distribütörümüz Erdoğanlar İnşaat'ın bayilerinin katılımıyla gerçekleşti.

Ekim ayının son günlerine denk gelen havanın bir açıp bir yağdığı organizasyonumuzda bayilerimiz yine keyifli dakikalar geçirdiler. Yağış nedeniyle içeride yapılan 'Bin Bir Gece Eğlencesi' nde eğlence gecenin ilerleyen saatlerine kadar devam etti.



MEGARON

yeni nesil çatı teknolojileri

KILIÇOĞLU, MEGARON YENİ NESİL ÇATI TEKNOLOJİLERİ İLE UZMAN BAYİLER OLUŞTURARAK TEK MERKEZDEN ENTEGRE ÇÖZÜMLER SUNACAK.

2014 Bayi Buluşmaları organizasyonlarının hemen ardından Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri için oluşturulan Uzman Bayi ağıyla ilgili toplantı Antalya Belek'te bulunan Kaya Palazzo Otel'de yapıldı.

Toplantı öncesinde düzenlenen basın toplantısında Antalya basınına Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri ile ilgili sunumlar yapıldı. Antalya Belek'te bulunana Kaya Palazzo Otel'de gerçekleştirilen organizasyona Türkiye'nin farklı bölgelerinden Uzman Bayi Adayları katıldı.

Toplantıda konuşan Yapı Malzemeleri Grubu Başkanı Barış Y. Özaydemir kiremidin yanı sıra, 2015 yılı itibariyle yeni nesil çatı teknolojileri ile Türkiye'de bir ilki gerçekleştireceklerini ve çatı çözümlerindeki pazar paylarını arttıracaklarını söyledi. Barış Y. Özaydemir, Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri markası ile kullanıcıların sağlam ve uzman bayiler tarafından uygulanan çatı ve ekipmanlarını, entegre ve anahtar teslim bir şekilde alabilecekleri ilk firma olduklarını belirtti. Renk ve kiremit tipi açısından seçme özgürlüğü sunduklarını aktaran Özaydemir, "Megaron Yeni Nesil



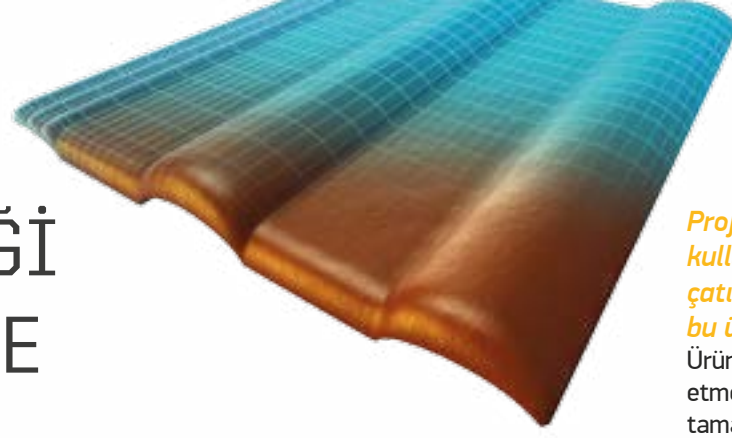
Çatı Teknolojileri markası dört temel üzerine kurulu: teknoloji, profesyonellik, çeşitlilik ve müşteri odaklılık... Logomuzdaki dört renk, hem üstün teknolojilerle ürettiğimiz renkli kiremitleri, hem de sistemimizin bu dört temelini simgeliyor" diyerek, markanın hedef kitlenin uzmanlık, finansman kolaylığı, anahtar teslim hizmet alma başta olmak üzere tüm ihtiyaçlarına entegre bir şekilde cevap vereceğini belirtti.

Yapı Malzemeleri Grubu Başkanı Barış Y. Özaydemir'den sonra söz alan Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ali Osman Özaydemir ise uzman bayii ağı hakkında bilgiler verdi. Ali Osman Özaydemir "Türkiye'de yaşanan çatı sorunlarının ana nedeni bunun bir teknoloji olarak görülmemesidir. Çatı işinde sadece kiremit değil, uygulama da önemli. Uygulamanın önemli olduğu kadar, kiremidin altına yerleştirilen malzemeler de önemli. Biz bunu bütünlük bir sistemle çözüyoruz. Şu anda uygulama bayilerimiz var. Biz bunu hizmet kalitemizle biraz daha üst düzeye çıkarmak istiyoruz. Çatı malzemesinin seçimi ve uygulaması ile ilgilenmek istemiyor, bunu bizim uzmanlığımıza bırakıyor. Bizim uygulamaya koyduğumuz sistem ile uzman bayimize gelecek olan müşteri, hem kullanacağı malzemeyi, hem uygulamayı aynı bayiden sağlayabilecek ve bunu garanti kapsamında, konunun ehli olan uzmanlara entegre şekilde yaptırabilecek." dedi.

Toplantıda bir diğer sunum da *Uzman Bayi Yönetici Mehmet Uzun* tarafından yapıldı. Sunumunda Uzman Bayi ağı sistemi ve şartlarıyla ilgili bilgiler verdi. Son olarak söz alan Ticari Ürünler Müdürü Turgay Cırıl da Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri ürünleri ve önümüzdeki yıl ürün gamına eklenecek yeniliklerle ilgili bilgiler verdi.



MEGARON S İLE ESTETİĞİ TAMAMLANAN BİR PROJE ARTSUITE VILLAS...



Bu sayımızda Antalya'daki çok özel bir projeye karşınızdayız. Artsuite Villas Antalya'nın Kundu ilçesinde dikkat çeken bir proje. Antalya Bölge Distribütörümüz Erdoğanlar İnşaat'ta görev yapan Ahmet Geyve'nin katkı ve çabalarıyla Megaron S antrasit renk kiremitlerin kullanıldığı proje tonoz çatılarıyla dikkat çekiyor.

Koçak İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Musa Koçak ile Proje ile ilgili görüştük.

Firmanızdan ve kendinizden bahseder misiniz?

Gayrimenkul sektörünün engin tecrübeye ve teknik birikime sahip, öncü kuruluşu olan Koçak İnşaat Ltd. Şti'nin temelleri, 1989 yılında tarafından atılmıştır. Faaliyetlerimize, inşaat sektöründe verimlilik, kalite, iş ve çalışan güvenliği konularında standartları belirleyen örnek bir firma olma vizyonuyla devam ediyoruz. Koçak İnşaat Ltd Şti, pazardaki gücünü sağlam finansal yapısından, kaliteli hizmet anlayışından ve özgün konseptler geliştirmekteki tecrübesinden almaktadır.

Koçak İnşaat Ltd.Şti, sektördeki 25 yıllık tecrübesiyle, özellikle 2000'li yıllardan itibaren gayrimenkul pazarının gelişiminde büyük bir rol üstlenmiş ve yaşanan ekonomik dalgalanmalara rağmen projelerini başarıyla tamamlayarak istikrarlı büyümesini sürdürmeyi başarmıştır. Şehir dokusuna ve insan yaşamına duyarlı, kaliteli ve yenilikçi projeleriyle değerini her geçen gün zenginleştiren ve müşterilerinin güvenini kazanan Koçak İnşaat Ltd.Şti, müşterilerimize yaşam alanları oluşturmaya devam ediyoruz.

Benim hayatım Kayseri'nin Elbaşı köyünde başladı. Ben oraya Elbaşı Üniversitesi diyorum. Şirekti kurduğumdan



Musa KOÇAK

beri sektörde fazla hırslı olmadan, hep emin adımlarla bu günlere geldim. Şimdi ise Koçak İnş. Ltd. Şti. olarak Antalya'da inşaat sektöründe geçmişte olduğu gibi, günümüzde de güzel imzalar atma çabası içindeyim.

Artsuite Villas ile ilgili bilgi verebilir misiniz?

Müşterilerinize neler sunuyorsunuz?

İnsanlar, her şeyin en iyisine layık. Bizde daha iyisini yapma çabası içindeyiz. Bu villa projesinde, konfor, kalite, ön planda tutuldu. Her kullanılan malzeme kendi ürün gruplarıyla önemli markalar. İşi yapan da, kullanan da kaliteyi ve kaliteli yaşamı hak ediyor. Artsuite Villas projesi Antalya Kundu'da 5200m2 arsa üzerinde 9 adet lüks villalardan oluşmaktadır. Müşterilerimize gerçek bir lüksü yaşatmak için en ince detayların düşünüldüğü bu projede ormana yakın ve denize 5 dk yürüyüş mesafesinde bulunmasıyla sağlıklı, 12 ay boyunca tatil gibi bir yaşamın ve havaalanına araçla 10dk mesafesi ve şehrin merkezinde olmasıyla konforlu bir hayatın özelliklerini sunuyoruz. ART SUITE villaları müşterilerimiz için akıllı ev sistemi ve ısı pompalı iklimlendirme sistemi ile hem doğayı hem de müşterilerimizin bütçelerini düşünecek.

Projenizin en göze çarpan kısmı tonoz çatı kullanmanız bu projenin estetiğini tamamlamış, çatıda Megaron S Antrasit rengini kullanıyorsunuz, bu ürünü seçme nedeniniz nedir?

Ürün için çok sebep sayabilirim ama çok laf değil, ÖZ laf etmek lazım. Onun için: öncelikle MARKA yani Kılıçoğlu tamamen güvenilir. Estetik görünümü ile mükemmel, Tonoz çatılarda kullanılacak tek ürün. En önemlisi de tabi ki KALİTE...

Kılıçoğlu markası ve yeni markası Megaron ile ilgili düşüncelerinizi alabilir miyiz?

KILIÇOĞLU bize yabancı bir marka değil, Türkiye'nin, kiremit sektöründe en iyisi ve lider markası. Kiremit deyip genellediğinde EMSALİ OMAVAN sektörde söz sahibi TEK MARKA. Megaron markası da, kılıçoğlunun gücüne güç, aynı zamanda RENK katmış.

Yapmış olduğunuz projelerde özellikle çatı ile ilgili dikkat ettiğiniz hususlar nelerdir?

Çatı binanın en önemli kısmıdır. Maalesef ki Antalya merkezde çatısız bina ve yüksek katlı inşaatlar var. Teras çatı olayı yani. Şüphesiz ki çatıda ısı ve su yalıtımı her zaman önemlidir. Kullandığınız malzemeden tutun, yapılan işçiliğe kadar.

Önümüzdeki dönemdeki projelerinizle ilgili bilgi alabilir miyiz?

Önümüzdeki yıllarda yine projelerimiz olacak, marka, estetik ve kalite her zaman Ön planda olmaya devam edecek.

Ekleme istedikleriniz.

Kılıçoğlu Kiremit ve Megaron Yeni Nesil çatı teknolojileri ile daha sonraki projelerde de her zaman her yerde diyorum...



YAPI FUARI 2014'TE KILIÇOĞLU YENİLİKLERİYLE İLĞİ ODAĞI OLDU...



Kiliçoğlu Kiremit, 6-10 Mayıs tarihleri arasında İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşen İstanbul Yapı Fuarı'na katıldı. Uzun yıllardır fuara katılan ve yeni ürünlerini tanıtan Kiliçoğlu Kiremit, bu yıl da Megaron markası ile fuarda göz doldurdu.

Türkiye'de inşaat sektöründe kiremit ve çatı sistemleri alanında 87 yıldır öncülük eden Kiliçoğlu Kiremit, 6-10 Mayıs tarihleri arasında İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezinde gerçekleşen Yapı İstanbul Fuarı'nda yer aldı.

Bu yıl 37.nci kez kapılarını açan İstanbul Yapı Fuarı'na düzenli olarak katılan Kiliçoğlu Kiremit, standı ile her yıl olduğu gibi bu yıl da dünyanın farklı bölgelerinden gelen birçok firma ve ziyaretçinin ilgi odağı oldu.

Fuarda bünyesinde barındırdığı kil kiremit ve çatı sistemleriyle dış cephe mantolama sistemi İzocephe ürünlerini standında sergileyen Kiliçoğlu Kiremit, yeni yüzü Megaron markasıyla kiremit ve çatı sistemleri ile alanında sektöre yeni bir renk kattı.

Yeni ürünleri Megaron'un ilk kez bir fuarda sergilediklerini ve fuarların, ticaretin odak noktası haline dönüştüğünü değişen Yapı Malzemeleri Grubu Başkanı Barış Özaydemir, 'İnternet



kullanımının yaygınlaşması ile alıcılar internet sitesi üzerinden ürün çeşitliliği ve özelliği gibi merak ettikleri bilgilere ulaşabiliyorlar. Fuarlar ürünlerin tanıtımından çok ilişkilerin güçlendiği yerler haline geldi. Bu anlamda da eski önemini kaybetti. Ancak biz doğru hedefler koyarak çizgimizi değiştirmeden ilerliyoruz. Katılmamızın bize çok faydası oldu. Yeni görüşmelerimize başladık, ileride daha sık görüşeceğimiz ilişkiler de edindik. Bu anlamda İstanbul fuarının uluslararası ayağı artıyor. Fuarda katılmak bizim için sektörel bir güç göstergisi. Bizler günden güne büyüyerek yenilikçi adımlar atıyoruz. Her yıl fuara katıldığımızda standımızdaki ve ürün gamımızda yaptığımız ilaveler de yenilikçi yüzümüzün ispatıdır' dedi.

Fuarın 4. gününde standı ziyaret eden Kiliçoğlu Distribütörleri ve Yönetim Kurulu Başkanımız Savaş Özaydemir'in katılımıyla düzenlenen kokteylde kesilen pasta ile yeni markanın kutlaması yapıldı.

10 Mayıs cumartesi günü sona eren fuar süresince Kiliçoğlu standı yenilikleriyle ve ürünleriyle ziyaretçilerin ilgi odağı oldu.

ANAHTAR TESLİM ÇATI HİZMETİ'NDE BOLU'DA BİR MARKA

BOLU YETKİLİ SERVİSİMİZ TOAR YAPI



Tolga TÜRKAR

Toar Yapı Bolu ve çevre illerinde Kılıçoğlu Yetkili Servisliği yapan bir firma. Kaliteyi hep ön planda tutmuş, müşteri memnuniyetini sağlamak için projelerinde titizlikle çalışan Toar Yapı sahibi Tolga Türkar ile bir söyleşi gerçekleştirdik.

Firmanızdan ve kendinizden bahseder misiniz?

Toar 2011 yılı mayıs ayı resmi olarak faaliyetlerine başlamıştır. Uzun yıllar bu sektörde çalışmalarımıza devam ederken artık kendi firmamı kurmanın zamanı geldiğine inandım. Toar yapı ilk günden itibaren çalışmalarında profesyonellik, kalite sistematik çalışmayı prensip edinmiştir. Şu ana kadar uyguladığımız irili ufaklı projelerde kalitemizi hep ön planda tutmayı başardık. Sonraki projelerdeki amacımız da bu bakış açısının devamını getirmektir. F Faaliyet konularımız, yapı malzeme grubu, uygulamalı işler, taahhüt, duvar elemanları bayiliği, her türlü izolasyon işleri ve iç dekorasyon olarak sayabiliriz. Kılıçoğlu Yetkili Servisi olarak anahtar teslim çatı ve cephe mantolama işleri yapıyoruz.

Ben 1978 Ankara doğumluyum ilk, orta, lise ve üniversite eğitimimi de Ankara'da tamamladım. 15 yıllık evliyim ve 1 çocuk babasıyım, ticaret ve spor hayatımdaki olmazsa olmazımdır. 12 yılı profesyonel 11 yılı amatör olmak üzere toplam 23 yıllık futbol geçmişim vardır. Hayatımda ki en önemli unsur ailem, ilk önce iyi bir aile hayatı başarının % 50 si demektir. Müzik dinlemek seyahat etmek, spor, sinema, tiyatro hobilerim arasındadır.

'Kılıçoğlu markası ile çalışmaktan çok mutlu ve gururluyum.'

Kılıçoğlu ile tanışmanız nasıl oldu Kılıçoğlu markası ile ilgili görüşlerinizi alabilir miyiz?

Kılıçoğlu markası ile tanışmam özel bir şirkette satış pazarlama müdürlüğü yaparken oldu. Zamanla çok başarılı işler oldu, bu başarılı projeler zamanla Kılıçoğlu markasının ne kadar büyük bir aile olduğunuz anladım ve uzun zamandır bu ailenin içinde bölgemde başarılı çalışmalar yapmaktayım. Kılıçoğlu markası ile çalışmaktan çok mutlu ve gururluyum. Öyle bir marka ki tüm satış bayileri yetkili servisleri ve diğerleri herkes sanki aile şirketiymiş gibi çalışmaktayız. Bunun nedeni ise dürüstlük prensip kaliteli üretim ve bakış açısı; iyi ki varsın Kılıçoğlu 'Megaron piyasada kendi sınıfındaki en üst seviyedeki üründür'



Kılıçoğlu'nun yeni markası Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri hakkında neler düşünüyorsunuz?

Kılıçoğlu Megaron kiremit şu an piyasadaki kendi sınıfındaki en üst seviye deki ürün olduğuna inanıyorum. 3-4 yıllık fizibilite çalışmalarından sonra piyasaya sürülen Megaron kiremit geleceğin kiremidi olmakla beraber diğer tüm markaların dengelerini bozacağına inanıyorum. 'Yeni ürün Megaron ile birlikte uzman bayilik sistemi çok daha iyi durumlara geleceğini tahmin etmekteyiz.'

Kılıçoğlu'nun yetkili servisi olarak hizmet veriyorsunuz Megaron ile birlikte Uzman Bayi sistemi oluşuyor bu sistemle ilgili görüşleriniz nelerdir?

Evet Kılıçoğlu yetkili servis olarak bölgemizde Kılıçoğlu markasını ve firmamı daha da ön plana çıkarmak için elimizden geleni yapmaktayız. Yeni ürün Megaron ile birlikte uzman bayilik sistemi çok daha iyi durumlara geleceğini tahmin etmekteyiz. Uzman bayilik şu an kısmi olarak hayata geçse de ilerleyen yıllarda artık sistem bu görüşe dayalı bir çalışma ortamı olacaktır. Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri ve uzman bayilik markanın büyümesini sağlayacak bir program olarak görüyorum.

'Kılıçoğlu Yetkili Servisi olarak müşterilerimizin her zaman diğer marka satıcıları ile bizi ayrı tuttular...'

Kılıçoğlu'nun yetkili servisi olmak size ne gibi avantajlar sağlıyor?

Kılıçoğlu yetkili servis olarak hizmet vermek bizim için her zaman artı puan getirmiştir. Çünkü çatılardaki sorunları yeni projedeki profesyonellik, kaliteli bakış açısı, bu sistemi daha da ön plana çıkardı. Müşterilerimizin her zaman diğer marka satıcıları ile bizi ayrı tuttular, çünkü çatıda çözüm ortağı olduk ve garantili işler yaptık müşterilerimizde bu çalışmalarımıza her zaman ayrı bir gözle baktı. Anahtar teslim çatı uygulamalarımızı artırdık ve yetkili servis pozisyonunun ne kadar önemli olduğunu göstermiş olduk.

Müşteri profiliniz ile ilgili bilgi verebilir misiniz? Çatı uzmanlık gerektiren bir yapı siz de ekibinizle birlikte Bolu'da çok güzel projelere imza atıyorsunuz, çatıda detay çözümleri ile ilgili müşterilerinizi nasıl yönlendiriyorsunuz?

Müşteri profilim genellikle müteahhit firmalar yüzde olarak değerlendirirsek %30 bireysel müşteri %70 müteahhit firmalardır. İnsanlar çatılara bakış açılarını büyük oranda değiştirdiler ben ve firmam çatılardaki detayları geçmiş yıllara nazaran daha da ön plana çıkartmış bulunmaktayız. Bizler müşterilerimize çatılardaki zorlukları nasıl aşmaları gerektiğini gerek uygulama yaparak, gerek görsel, gerekse de yerinde tespitlerde bulunarak sorunları nasıl aşacakları konusunda yardımcı olmaktayız. Tabi ki kullandığımız malzemeler müşteri tarafından gözlenip değerlendiriliyor.

İzocephe uygulaması yapıyor musunuz? Müşterilerinizin İzocephe'ye bakış açıları nasıldır?

Pek çok fason markanın olması fiyat konusunda İzocephe'de bizi zorluyor. Bu belirttiğim fason markalar bölgeye hakim durumdadır. Tabi ki kaliteyi gören ve tercih eden müşterilerimiz de var. Onlar da marka seçerek kararlarını veriyorlar.



Devam eden veya tamamlanan projelerinizle ilgili bilgi verebilir misiniz?

Devam eden ve bitmiş olan projelerimiz var tabi ki Bolu'nun önde gelen müteahhit firmaları ile çalışma imkanı bulmaktayız Toar Yapı'ya güven duyguları ön safhadadır. 2014 yılı bölgemiz için iyi geçmişir. Irili ufaklı projelerle yılın son iki ayında kaliteli uygulamalarımıza devam ederek. 2015 yılında da bu kalitemizi devam ettirmek düşüncesindeyiz. Şu an devam etmekte olan 6 projemiz vardır. Tamamlanan 20 adet irili ufaklı projeleri sonuçlandırmış bulunmaktayız. Tabi ki dileğimiz de bu büyük projede Kılıçoğlu bayrağını dalgalandırmaktır.

Gelecekte firmanızı nerede görmek istiyorsunuz hedefleriniz nelerdir?

Gelecekte firmamı çok geniş sınırlara hizmet veren kalite güven kurumsallık ilkelerini çok yükseklerle çıkarmış, benden sonra da bu anlayışı devam ettirebilecek bireyler yetiştirmeyi görmek benim ve ailemin en büyük arzusudur. Firmam Toar Yapı'yı gelecekte sektöründe inşallah Türkiye'nin sayılı firmalarından olmasını arzulamaktayım. Son olarak şu ana kadar bu sektörde hizmet veren ve benden sonraki yıllarda da hizmet verecek olan Toar Yapı olarak, Kılıçoğlu markası ile çalışmaktan onur ve gurur duyuyoruz. Daha nice yıllarda beraber çalışmak dileğiyle



KILIÇOĞLU KIBRIS'TA ATAĞA GEÇTİ...

Kıbrıs'taki yeni yapılanmamız çerçevesinde 06 Haziran- 15 Haziran 2014 tarihleri arasında düzenlenen Uluslararası KKTC Fuarı'na Kılıçoğlu ve yeniliklerini tanıtmak üzere katıldık.

Kılıçoğlu'nun önemli pazarlarından olan Kıbrıs yeni distribütörümüz Hasan Onalt LTD ile yeni bir canlanma yaşıyor. Fuarda Kılıçoğlu ürünlerinin yanı sıra yeni markamız Megaron Yeni Nesil Çatı Teknolojileri de ziyaretçilerin yoğun ilgisiyle karşılaştı. Akşam vakitleri açık havada düzenlenen fuara gelen ziyaretçiler çatı kaplama malzemelerinin yanı sıra detay çözümü ve sistem malzemelerini de ilgiyle incelediler.



Universal Yan Saçak Levhası



**YENİ
ÜRÜN**

Yan Saçaklara Estetik, Pratik bir Çözüm

Çatılarda yan saçak detayları suyun alt saçağa sağlıklı olarak tahliye edilebilmesi için özel olarak tasarlanan Universal Yan Saçak Levhası, kiremit ile uyumlu görünümü ile yan saçakta estetik sağlar.

Tasarımı sayesinde çatı yan alın saçak detaylarını kaplama problemlerini ortadan kaldırır. Tek bir ürün ile çatı yan saçak alını kaplanmış olur ve yağmur suyunun saçağa kadar tahliyesine yardımcı olur. Kiremit irmiği ile kaplanmış yüzeyi sayesinde kiremit ile uyumlu, uzun ömürlü, pratik ve yenilikçi bir çözüm sunar.

ESKİŞEHİR'DE FARK YARATAN BİR PROJE

KÜÇÜKTEPE KONUTLARI



Kamil KÜÇÜK

Eskişehir'in gelişen bölgesi Batıkent'te Küçük İnşaat tarafından yapılan Küçüktepe konutları, 20 adet müstakil villadan oluşuyor. Çatıda Valensiya kiremit ve tüm sistem olarak Kılıçoğlu ürünleri kullanılan proje ile ilgili Küçük İnşaat'ın sahibi Kamil Küçük ile bir söyleşi gerçekleştirdik.

Kendinizden ve firmanızdan bahsedebilir misiniz?

Küçük İnşaat 70 senelik maziye sahip bir inşaat şirkettir. Bizler 3. kuşak olarak çalışıyoruz. Dedem 12 yaşında Eskişehir'e kaldırım çirağı olarak çalışmak için Tavşanlı'dan gelmiş. Mevsimsel olarak gelip giderken Eskişehir'e yerleşmiş. Gençlik yıllarında Eskişehir belediyesinin resmi müteahhidi olmuş. O dönemlerde yol ve kaldırımla ilgili işleri dedem yaparmış. Genel olarak resmi firmalara müteahhitlik işleri yapmışız. Babam da dedemden devralınca aynı işlere devam etmiş. 70'li yıllarda resmi müteahhit olarak mesela Osmangazi Ortaokulu, şimdi yıkılıp yerine vergi dairesi binası yapılan Hayvan Pazarı, Ticaret Borsası, Yunus Emre Kültür Merkezi ve çeşitli trafo merkezlerini yapmış. 1980 yılına kadar bu şekilde işlerimiz devam etmiş. Sonra kanalizasyon işleri ile birlikte başka firmaların girmesiyle elimizdeki makine parkuruna göre şehir dışından bazı işlere yöneldik. Oralarda çok memnun olamadık, ne derler bilirsiniz 'Minareyi kaybetmeyeceksin, soğan ekme de yesen kendi memleketinde yiyeceksin'. 1984 yılından itibaren bina inşaatı işlerine döndük. O zamandan bu zamana Eskişehir'de gerek kendi arazilerimize gerekse de müşterilerimizin arazilerine bina yapıp satıyoruz. 1994 yılında 3 ortak olan firmamız babamın affını istemesiyle Halil Küçük ve Kamil Küçük olarak devam etti.

Yaptığınız işlerde özellikle dikkat ettiğiniz hususlar nelerdir?

Biz sağlam basan, emin adımlarla ilerleyen bir firmayız. Ben kendim çok açılmayı sevmiyorum. Bir işin %95'ine erişmeden yeni bir işe başlamıyoruz. Piyasayla rekabet etmem piyasa bizimle rekabet eder.

Yaptığımız inşaatlarda kaliteye çok önem veririz. Her zaman yaptığımız işin arkasında dururuz. Öyle ki 1984 yılında yapıp sattığımız daire sahipleriyle bile hala görüşürüm. Evleriyle

ilgili bir sorun yaşarlarsa benden kaynaklanıyorsa ekip gönderir sorunlarını çözerim. Kendileri evle ilgili değişiklik yapacaklarsa bana danışırlar. 30 yıl geçmiş aradan ama ilişkilerimiz devam eder. Bizim işimiz veballi bir iştir. Size bir örnek vereyim öyle şeylere şahit oluyoruz ki ev almak için 8 yaşındaki kızının anneannesinin babaannesinin doğumda hediye diye takılan bileziğini bozdurup ev alan ailelere şahit oldum. Düşünsenize ne kadar ağır bir yük sırtımda, o küçük kızın da ailesinin de vebali bizim sırtımızdadır. Bu yüzden yaptığımız inşaatlarda ilk önce bunu düşünüyoruz. Ticaret yapıyoruz elbette ama bizim önceliğimiz insan kazanmak. Hakkaniyet, insaniyet çerçevesinde ticaretimizi yapıyoruz. İnsanlara bir yaşam satıyoruz sattıktan sonra kimsenin arkamızdan laf etmesini istemem. Her zaman yaptığımız



işin arkasındayız. Firmamız devam ettiği sürece bu zihniyet de devam edecektir.

Çalıştığım taşeron firmalarla uzun yıllardır çalışıyoruz. Artık bir ekip olduk. Bu yüzden gözüm kapalı güvenir inanırım. Yaptığımız işlerdeki başarılarımız bundan da kaynaklanır.

Küçüktepe Konutları ile ilgili bilgi alabilir miyiz?

Küçüktepe Konutları Eskişehir Batıkent'te 7157 m2 alanda inşa edilen 20 adet müstakil dubleks konuttan oluşmaktadır. Sağlam ve estetik mimari yapısıyla güvenilir, sıcak ve konforlu bir yaşam alanı oluşturduk. Her konut 350m2'lik bir alan üzerine konumlandırıldı. Ortalama 250m2 müstakil bahçe kullanımına sahip olacak şekilde projelendirildi. Projenin mimarı Escan İnşaat'tan Y. Mimar İrfan Kanışkan. Bizi çok heyecanlandıran bir proje oldu. Her aşamasında her malzemesine ayrı özen gösterdik. Temmuz 2015 itibarıyla teslim etmeye başlayacağız.

Küçüktepe Konutları'nda Kılıçoğlu Valensiya kiremit ve sistem ürünlerini kullandınız. Kılıçoğlu ürünlerini tercih etmeniz sebebi nedir?

Kılıçoğlu köklü ve güvenilir bir firma. Bölge distribütörünüz Alaattin Bey de benim çok eski dostumdur. Ticari ilişkimiz bu projeye kadar olmamıştı. Kılıçoğlu ürünlerini ilk kez bu projede kullandık. Alan Sorumlusu Akın Bey seçmemizde çok etkisi oldu. Geldiler bize tüm ürünleri ve faydalarını tek tek anlattılar. Kılıçoğlu'nun sistem ürünlerini ve faydalarını anlattılar. Çok etkilendim ve tüm sistem olarak kullanmaya karar verdim. Daha önce kullanmamamın sebebi fiyatlarıydı. Ama şunu gördüm ki kattığı değere ve kaliteye bakınca paranızın karşılığını alıyorsunuz. Projemizde evlerimizin müstakil olması sebebiyle de çatı görüntüsü estetiğini çok güzel tamamladı.

Hangi Sistem ürünleri kullanıldı projede?

Baca dibi yalıtım çözümleri, baca şapkaları, dere detayları, mahya altı bantları bana anlatıldığında ufukum açıldı. Tüm sistem ürünlerini kullandık. Su yalıtımı için çatıser ürününüzü kullandık. Çatıya çıkış için çatı çıkış merdiveni ve çatı çıkış kapağı kullandık. Ürünlerden gayet memnunuz. Zaten Çamkirazı inşaat da sürekli destek ve yardımcı oluyor. Kalitenin bedeli parasal anlamda ağır oluyor belki ama

karşılığını alıyorsunuz.

Biz müteahhitler Eskişehir'de inşaat sektöründeki yenilikleri yeni teknolojileri takip edemedik. Bunun sebebi de şu son yıllara kadar hep standart işler yapmamızdı. Mimarlar hep aynı tip binalar çizdiler biz de hep aynı düzende yaptık. Gelişmemiz ve yenilikleri takip etmemiz gerek. Tüketicileri de bilinçlendirmek gerek ev almaya gelen müşteri odasına salonuna mutfağına bakıyor. Sizin çatınızda kullandığınız onca malzeme, onların maliyetleri ve katma değeri ile ilgili, evin yalıtımı ile ilgili pek bir bilgileri yok. Biz bu projede hiçbir masraftan ve maliyetten kaçınmadık dediğim gibi bizim gözbebeğimiz.

Devam eden veya planınızda olan başka projeler var mı?

Batıkent'te 16 dairelik bir inşaatımız daha devam ediyor. Batıkent'te kendi arsalarımız var. 10-15 senelik plan proje uygulayacak aramız var. Bir de önümüzdeki dönemde Küçüktepe Evlerinin yanındaki arsamıza ticaret merkezi yapacağız.

Son olarak eklemek istedikleriniz?

Herkes ismi için, şerefi için yaşıyor. Biz de dedemizin mirası olan soy ismimizi gelecek yıllara aynı ticaret anlayışı içinde, zarar vermeden taşımak için çalışmalarımıza devam edeceğiz.



KILIÇOĞLU DİSTRİBÜTÖRLERİ ESKİŞEHİR'DEYDİ...

Megaron kiremit fabrikasının açılışının yapıldığı 20 Haziran 2014 tarihinde Kılıçoğlu distribütörleri de hem açılışa katılmak hem de Distribütörler toplantısı için Eskişehir'deydiler.

20 Haziran akşamı Megaron açılış kutlama gecesi düzenlendi. Anemon Otel'de gerçekleşen geceye Kılıçoğlu distribütörleri ve Yapı Malzemeleri Grubu yönetici ve çalışanlarının yanı sıra Endel Endüstriyel Ürünler Grubunun da yöneticileri katıldı. Eski Kılıçoğlu yöneticilerin de katıldığı gecede misafirler gönüllerince eğlendiler. Aynı gecede 2013 yılında ödül almaya hak kazanan distribütörlere ödülleri verildi.

21 Haziran günü Kılıçoğlu distribütörler toplantısı düzenlendi. Toplantıda Yönetim Kurulu Başkanı Savaş M. Özaydemir konuşmasında Türkiye ekonomisi ve beklentileriyle ilgili bilgiler verdi. Endel Kiremit İşletmesi Müdürü Hulusi Kıyık yaptığı sunumda kil kiremit işletmesinde yapılan revizyonlar ve yeni yatırımlarla ilgili bilgileri paylaşırken Yapı Malzemeleri Grubu Başkanı Barış Y. Özaydemir konuşmasında Megaron yatırımı ile ilgili bilgiler verdi. Son olarak Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ali Osman Özaydemir 2014 yılının ilk yarısında yapılan faaliyetlerle ilgili sunumunun ardından yılın ikinci yarısı için hedefleri aktardı.

Distribütörler toplantıdayken eşleri de kendileri için düzenlenen gezi programına katıldılar. Eskişehir Yılmaz Büyükerşen Balmumu Müzesi'ni gezen bayanlar. Ardından Kentpark'ı gezdiler. Burada Eskişehir'in meşhur lezzeti Çibörek'i yeme fırsatı da bulan bayanlar yarım günlük programın ardından otele geri döndüler.



ENDEL'İN**40. YILINI COŞKUyla KUTLADIK**

1974 yılında Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Savaş Mehmet Özyaydemir'in Eskişehir'de temellerini attığı grubumuz bugün 9 fabrika, 13 Şirketinde 2000'den fazla çalışanıyla bugün artık pek çok ülkeye ihracatlarıyla, Eskişehir'de, Ankara'da, Gebze'de, Manisa'da bayrağını gururla dalgalandırıyor.

'Yapı Malzemeleri Grubu' Kılıçoğlu markası ile inşaat sektöründe faaliyet gösterirken, 'Endüstriyel ürünler Grubu' ile beyaz eşya yan sanayi olarak faaliyetlerine devam etmektedir.

15 Ekim 2014 Çarşamba hem şirketimizin 40. kuruluş yıldönümünü, hem de Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Savaş M. Özyaydemir'in doğum gününü coşku ile kutladık.

**KABEL KABLO'YA, BOSCH-SIEMENS'TEN****"EN İYİ TEDARİKÇİ" ÖDÜLÜ**

Endel Şirketler Grubunun beyaz eşya yan Sanayi olarak hizmet veren 'Endüstriyel Ürünler Grubu' şirketlerinden kablo grupları üzerine faaliyet gösteren Kabel Kablo Elemanları Sanayi B/S/H tarafından 'en iyi tedarikçi' ödülüne layık görüldü.

Kendi sektöründe dünya markası olan Bosch Siemens Ev Aletleri (BSH) firması her iki yılda bir "Tedarikçi Günü" ve "Tedarikçi Ödülleri" düzenliyor. BSH, bu yıl Ekim ayında Münih'te düzenlendiği ve firmanın küresel 2.400 tedarikçisi arasından, 2012-2013 performansları ve stratejik puanlama sonucuna göre seçtiği 29 firmayı tedarikçi ödüllerine aday olarak gösterdi. Endel Endüstriyel Ürünler Grubu bünyesinde faaliyet gösteren ve kablo grupları konusunda önemli markaların tedarikçisi olan Kabel Kablo Elemanları San. ve Tic. A.Ş., bu toplantıya aday olarak katılım için davet edilmişti. BSH Tedarikçi Gününde, küresel tedarikçiler 6 kategoride değerlendirdiler ve sadece ilgili kategorideki en iyi firmalar ödüle hak kazandılar. KABEL KABLO ELEMANLARI SAN. ve TIC. A.Ş.'ye ise "Elektrik" kategorisinde küresel değerlendirmede "En İyi Tedarikçi" ödülü verildi.

Endel Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şeref Burak Özyaydemir; "Bu ödül grubumuz için prestijli bir başarı ve haklı bir gururdur. Uzun soluklu bir çalışmanın ve odaklanmanın sonucudur. Bu başarıda emeği geçen tüm yönetici ve çalışan arkadaşlarımıza katkıları için teşekkür ederim. Grubumuzun lider müşterilerle birlikte büyüme misyonu onların gönüllerinde, akıllarında ve omuzlarında yükseliyor. Hepsini ayrı tebrik ederim." dedi.

**ARAMIZA KATILANLAR**

Kılıçoğlu'nun pazarlama ve satış şirketi olarak çalışan Bestel Tek. Ürün. San. Tic. A.Ş.'ye yeni takım arkadaşlarımızın katılımıyla gücümüze güç kattık.

Bursa Bölge Yöneticisi olarak işe başlayan Ömer Çelen, İstanbul Avrupa Yakası Bölge Yöneticisi olarak başlayan Cihat Azaklı, Çatı Ustası Kulübü ile ilgili faaliyetleri yürütecek olan Reklam ve Halkla İlişkiler Sorumlusu Yakup Şen ve Mimar olarak başlayan Bahar Ataman aramıza hoş geldiniz diyor çalışmalarında başarılar diliyoruz.

MEGARON

Yeni nesil çatı teknolojileri

Uzman Çatıda Çözüm Bayilerle Devri Başladı...



ANAHTAR TESLİM
HİZMET SUNAR



PROFESYONEL
UYGULAMA
VE DETAY
ÇÖZÜMÜ
SUNAR



ALTERNATİF
ÇÖZÜMLERLE
SİZE EN UYGUN
UYGULAMAYI
YAPAR



FİYAT
TEKLİFİNİN
ÖTESİNDE,
TEKNİK HİZMET
TEKLİFİ SUNAR



GARANTİLİ
UYGULAMA YAPAR

www.kilicoglu.com.tr

www.megaroncaci.com.tr



Sadece Yalıtım Yaptırmak mı İstiyorsunuz, Yoksa;
Doğru Yalıtım mı?

**Yüksek performans
elde etmek için
özel olarak tasarlanmıştır...**

Isı Köprülerini Engelleyen
Binili Yapı

Yüksek Yalıtım Performansı için
Doğru Yoğunluk

Hızlı Döşeme,
%55 Daha Büyük

Tutunmayı Güçlendiren
Kanallar



**Doğru Isı Yalıtımını Seçmek;
Artık Çok Kolay.**



Merkez:

T: 0 222 236 11 41
F: 0 222 236 11 45

www.kilicoglu.com.tr

Istanbul Sube:

T: 0 212 347 43 60
F: 0 212 347 43 62

Bilgi Hattı
444 26 11

Ankara Bölge:

G : 0 530 643 06 46

Bursa Bölge:

G : 0 533 596 51 23



Kılıçoğlu