

Kiremit Çatı ve Cephe Dünyası

90. KURULUŞ YILI COŞKUSU



MİKROKİL

TEKNOLOJİSİ

KİREMİTTE ÇIĞIR AÇAN TEKNOLOJİ

Dünya'daki sayılı, Türkiye'de sadece Kılıçoğlu Kiremit Üretim Tesisinde bulunan bu teknoloji ile kil hammaddesi pudra kıvamında öğütülür. Tünel Fırın içerisinde 900 derece üzerindeki sıcaklıklarda sinterleştirilerek çelik gibi sağlam bir yapı oluşturulur. Kılıçoğlu kiremitlerine özgü çelik sesinin sebebi bu sağlam yapıdır.

Bilgi Hattı
444 26 11

www.kilicoglu.com.tr



Yüzyıla On Kala

Yıl 1927... Genç Türkiye Cumhuriyeti, başta Ankara olmak üzere yeniden yapılıyor, Büyük Atatürk yüzünü batı medeniyetine dönmüş ve devrimler üstüne devrimler gerçekleştiriyordur. Ülke adeta her anlamda yeniden "inşa ediliyor"du. Her yeni binaya kiremit gereklidir. Hatta yeni elçilik binalarına bile Marsilya'dan kiremit ithal edilmektedir. Kiremit imalatı için Türkiye'de en kaliteli kil toprak ise yalnızca Eskişehir'dedir.

Bu sırada Sabri Kılıçoğlu tarafından, kiremit tuğla harmanı ile başlayan üretim, süzme havuzları ve yer üstü küçük fırınları ile 1938'e kadar büyüyerek devam ediyor. Ülkede 1946 yılına kadar ikinci dünya harbi sebebiyle bekle gör dönemidir. 1942 yılında şirkette önemli bir gelişme yaşanmaktadır. Şirkete Murat İnce katılmıştır. İnce lise ve üniversite eğitimini Viyana'da tamamlamış, ekonomi konusunda uzmanlaşmış, ufku geniş biridir. İlerici ve batı kültürü almış bir profildir.

1949 yılında üretime başlayan tesiste kömürlü buhar kazanları, buharlı elektrik santrali, toprak hazırlama siloları, suni kurutmalı ve zig-zag fırınları hazır. 12 ay üretim yapan Türkiye'nin ilk modern kiremit tesisi kurulmuştur.

Demokrat parti ile başlayan yeni atılım hamlelerine katılarak 1954 yılında ikinci fabrika da kurulmuştur. Bu defa hem yeni bir zig-zag fırın sistemi hem de Türkiye'nin ihtiyacı olan ateş tuğlası üretim tesisi yatırımı da yapılmıştır. 1950'lerin sonunda Sabri Bey rahatsızlanır... Kimya Yüksek Mühendisi olan damadı İsmail Yılmaz'ın askerlikten ayrılarak firmaya katılması sağlanır. Bu katılım teknolojik ilerlemeyi beraberinde getirecektir.

Ayrıca Tatbiki Güzel Sanatlar Fakültesi'nde okuyan Niyazi Koçak'a burs verilerek, Essen-Almanya Üniversitesi'nde sektörel ilgili eğitimi sağlanır. Eğitimi tamamlayınca Niyazi Koçak da firmaya katılır. İlaveten, laboratuvar ve ölçme sistemleri oturmuş, üretimler Alman Dın normunda ve kalite ile marka bütünleşmiştir.

1962'de Sabri Bey'in vefatından sonra, Alman ekolüyle yetişmiş oğlu Yalçın Kılıçoğlu işin başına geçmiştir. 1960'ların sonuna doğru piyasa araştırmaları ve pazarlama hamleleri ile yeni bir kiremit tesisine karar verilmiştir. Zamanın en modern ve otomatik tesisi inşaatı esnasında, Yalçın Bey geçirdiği trafik kazası sonucu vefat eder(1973) ve 01.05.1974'te tesis "Yalçın Tesisleri" adıyla açılır. Artık Kılıçoğlu Kiremit üzerine kiremit yoktur. 1980-1985 yılları arasında ailedeki kayıplar, Körfez Savaşı'nın ekonomiye verdiği zarar, firmada büyük sarsıntılara yol açmıştır.









M. Savaş ÖZAYDEMİR
Yönetim Kurulu Başkanı

1992 yılı başında hisselerin tamamının, tarafımdan devralınmasından sonra yeni bir yönetim ve pazarlama anlayışı ile firma eski gücüne kavuşmuştur. 1996 yılı sonunda yepyeni bir Endel Kiremit Üretim Tesisini "Kılıçoğlu" markası ile üretim başlamıştır.

Son olarak "Megaron Çatı Teknolojileri" markası ile agrega kiremit üretimi yapan tesis ve komple çatı malzemeleri ile hizmetlerine devam etmektedir.

90 yıllık olmanın sihri bence düzgün, müşteriye saygılı, modern ve özellikle de aile içi sorunlar olmadan kurumsallaşmış bir yapı ile işleri yönetmektir. Nesillere devir esnasında, saygılı, medeni ve menfaat çatışmasına yer vermemek çok önemlidir. Sanırım önümüzdeki on yıllarda da benzer şekilde gelişmeye ve hayal bile edemeyeceğimiz çatı sistemleri ve teknolojileri ile karşılaşmaya hazır olmamız gerekecektir. İnançım; tarih boyunca vazgeçilemeyen kil kiremit "Kılıçoğlu" nun her zaman değerini koruyacağı yönündedir.

		Distribütör Röportaj Recep Hammaz İnş.			Ürün Tanıtım Mikrokil Teknolojisi
		Bayi Röportajları Aksoy Ticaret, Çaylan Ticaret, Dönmez İnşaat, Emre Ticaret Kaber Yapı, Yeşilyurt İnşaat			Haber Basın Mensupları Eskişehir'de Ağırlandı
		Haber Eskişehirli Müteahhitlerle Kutlama			Uzman Bayi Uzman Bayilerimiz ile Eskişehir'de Buluştuk.
		Haber Uludağ Ekonomi Zirvesi			Haber Bademlik Festivali
		Haber Yapı Fuarı			Proje BH Huzur İnşaat
					Haber 90 Yıl Kutlamaları

Her Gün Yeniden Kılıçoğlu Olmak

90 yıl boyunca sektörün liderliğini kesintisiz sürdürmenin sırrı, kuşaklardan kuşaklara geçen ilerici ve güçlü bir vizyondur. Daha ileriye görmek, geleceği planlamak ve işine gereken önemi vermek... Bugün; Eskişehir'de ilk kurulan 13 kiremit fabrikasından sadece Kılıçoğlu, aynı kararlılıkla büyüyebilmiş ve günümüze dek dimdik ayakta kalmıştır. Bizi bugünlere getiren en büyük güç değerlerimizde saklıdır. Hemen her şey değişti, teknolojiler, ürünler, pazarlama şekilleri... Ancak bu değerler sayesinde hep bir adım önde olmayı başardık.

Türkiye gibi ekonomik ve siyasi krizlerin sık yaşandığı bir ülkede, her gün dürüst kalmak ve tüm paydaşlarımıza sorumluluklarımızı yerine getirmek kolay değildi. Ekonomik olarak firmayı ileri götürmek, hem de bir ağır sanayi firmasını 90 yıl boyunca lider konumda tutmak sadece vizyonun değil bitmez bir mücadele ruhunun eseridir. Bu mücadele ruhunu ateşleyen Kılıçoğlu sıcaklığıdır. 90 yıl boyunca her gün bu mücadeleyi yapmak ve kurumdaki herkesin, çalışanından distribütörüne, ustasından bayisine bu mücadeleye ortak ruhla katılması bizi her gün hep beraber yeniden Kılıçoğlu yapıyor.

Biz hep uzun vadeli düşündük ve işimize odaklandık. Müşterilerimizin değişen ihtiyaçlarını keşfedip en iyi şekilde karşılamak için tüm gücümüzle çalıştık. Çalışanlarımızın gelişimine, teknolojimize ve tesislerimize yatırım yaptık. Ürünlerimizin kalitesini en üst seviyede tutmak için üretimimizi büyük titizlikle gerçekleştirdik. Kapasitelerimizi hep sektörde bize rekabet avantajı sağlayacak şekilde en yukarıda tuttuk. İnovasyona önem verdik. Ürünlerimizi ve hizmetlerimizi geliştirdik. Bütün bu değişimleri yöneterek, küçük bir kiremithane olarak başlayan serüvenimize 8 milyon m2 üretim kapasitemiz ve tüm Türkiye'ye yayılmış dağıtım ağımla sektöre yön veren lider firma olarak devam ediyoruz.

Bugün geldiğimiz noktada, farklı dağıtım kanallarında; Megaron Çatı Teknolojileri ve Kılıçoğlu markalarımızla, gerek ürün, gerek hizmet çeşitliği olarak müşterilerimize olabilecek en geniş seçenekleri sunuyoruz. Kaliteli kiremit isteyen müşterilerimize ürün sunduğumuz gibi, anahtar teslim garantili çatı hizmeti isteyen bireysel müşterilerimize de en verimli çözümleri öneriyoruz. Büyük projelerde 'çatı çözüm ortağı' olarak yer alırken, aynı zamanda Anadolu'nun her köşesinde ürünlerimizi bayilerimiz aracılığıyla müşterilerimize ulaştırıyoruz. Sadece kiremit değil, çatıdaki tüm sistem ürünlerini sağlayarak, çatıyı bir 'bütün' olarak ele alıyoruz. Tüm bu değişim sayesinde, sürdürülebilir büyümemizi son 10 yılda istikrarlı bir şekilde devam ettirdik ve zirvedeki yerimizi daha da sağlamlaştırdık.

Böyle gurur duyduğum bir yapının başında olmaktan büyük bir mutluluk ve heyecan duyuyorum. 100. yılımız için ise daha yapacak çok işimiz var; Değişim hiç durmayacaktır. Son müşteri ve onun ihtiyaçları ekonomilerde değişim gösteren, ancak yok olmayan tek gerçektir. Biz; müşterilerimizin ihtiyaçlarını keşfetme ve beklentilerini fethetme tutkumuzla 90 yıl liderliğimizi kesintisiz olarak sürdürdük. Geleceğimiz de ancak aynı tutkunun devamı ile mümkün olacaktır. Kesinlikle ürünler, teknolojiler ve her şey yeniden değişecek; biz yine son müşterinin ruhunu fethetmek için en iyisini yapmaya kendimizi adayacağız. Her gün hep beraber yeniden Kılıçoğlu olacağız...



Barış Y. ÖZAYDEMİR
Yapı Malzemeleri Grubu Başkanı

BESTEL TEKNOLOJİK ÜRÜNLER SAN. VE TİC. A.Ş. ADINA

İMTİYAZ SAHİBİ
Savaş M. Özyaydemir

EDİTÖR
Özge Kiraz

TASARIM
www.actreklam.com

TELEFON
0 222 236 11 41

E-MAIL
kiremit.dunyasi@bestel.com.tr

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Ali Osman Özyaydemir

TEKNİK SAYFALAR SORUMLUSU
Turgay Cırlı

İRTİBAT ADRESİ
Bestel A.Ş. OSB 11. Cadde Eskişehir

FAKS
0 222 236 11 45

WEB
www.kilicoglu.com.tr



90 Yıllık Kesintisiz Liderlik

90 Yıllık liderliğimizi ve markamızın önemli kilometre taşlarını anlattığımız 90. Yıl Özel çalışmamız Yapı Fuarı 2017 sırasında 25 Mayıs 2017 günü Dünya Gazetesi ile birlikte dağıtıldı.

Kendi ülkesinin tarihine tanıklık etmiş, atılımlarla dolu 90 yıllık markamızın özeti niteliğinde hazırlanan ek çalışması tüm çevrelerden takdir topladı.

90.Yılımızı Kutluyoruz, 100.Yılımıza Hazırlanıyoruz...

90 yıllık köklü bir tarih ile neredeyse Cumhuriyetimiz ile yaşıt olmak, her kuruma nasip olmayan çok özel bir duygu. İşte bu özel duygular içinde 90.yılımızın her anını coşkuyla kutluyor, yaşıyor, paylaşıyoruz. Çeşitli etkinliklerle, tüm paydaşlarımızla kutladığımız bu özel yıl dönümünde aynı zamanda bizleri 100.yılımıza taşıyacak faaliyetlerin de temellerini atıyoruz. Biliyoruz ki bu günün başarıları yarın için yeterli olmayacak. Daha çok çalışmalı ve yeniliklerle hizmet kalitemizi sürekli arttırmalıyız.

90.yıl kutlamalarımız Eskişehir’de, sektörümüzün seçkin müteahhitlerinin davetli olduğu bir organizasyonla başladı. Tarihçemizin anlatıldığı bir sunuşla başlayan gece, daha sonrasında müthiş bir eğlenceyle devam etti. Bizleri katılımları ile şereflendiren tüm müteahhitlerimize sonsuz şükranlar sunarız.

Mayıs ayında düzenlenen İstanbul Yapı Fuarı, 90.yılımızı paylaştığımız bir başka kutlama alanıydı. Tüm fuar ziyaretçileri, distribütörlerimiz, bayilerimiz, ustalarımız ve bizi ziyaret eden tüm dostlar bir arada Kılıçoğlu’nun 90.yılına kutladık. Fuar süresince standımızdaki dev ekrandan tarihçemizi, ürünlerimizi, hizmetlerimizi sunduk. Standımızda, yeni kiremidimiz Megaron Ultra başta olmak üzere tüm yeni ürünlerimizi sergiledik. Kısaca fuardaki en görkemli çatı standı ile bir kez daha liderliğimizin altını çizdik. Bizleri ziyaretleri ile onurlandıran tüm dostlarımıza teşekkür ederiz.

Temmuz ayında yine Eskişehir’de, bu sefer tüm Eskişehir protokolünün davetli olduğu ve personelimizin de eşlik ettiği “Kılıçoğlu 90.yıl Kutlaması” gerçekleşti. Eskişehir’in bir değer olan Kılıçoğlu’nun, kuruluşundan günümüze hikayesinin anlatıldığı ve taçlandırıldığı bu özel gecede duygusal anlar yaşandı. Geçmişte emeği olan ve o gece aramızda olan tüm emektar çalışanlarımız ve yakınları yoğun duygular içinde göz yaşlarına hakim olamadılar. Tarihi, insan emeği ile yoğrulmuş olan Kılıçoğlu, hiç bir başarının, kadife kutularda hediye edilmediği gerçeğini bir kez daha bu tarihi sunuşta göstermiş oldu.

Yıl boyunca tüm Türkiye’ye ulusal TV, radyo, internet ve yazılı basın mecralarından 90.yılımızı duyurduk ve duyurmaya devam ediyoruz. Özellikle Dünya gazetesi ile yapmış olduğumuz 90.yıl albüm çalışması tüm Türkiye’ye dağıtıldı ve örnek bir çalışma oldu. CNN Türk TV kanalındaki saat başı haber sponsorluğumuz hem çatı hizmetimizi hem de 90.yılımızı tüm Türkiye’ye duyurmakta. A Haber, Bloomberg TV, NTV radyo gibi tematik kanallar ile güçlü bir iletişim sağladık, sağlamaya devam ediyoruz. Önümüzdeki aylarda yayınlanacak advertorial yayınlar, hizmetlerimizi anlatan ve geniş kitlelere duyuran çalışmalar olacak. Sektörel yayınlar, internet ortamı yaygın bir biçimde Kılıçoğlu’nu anlatmakta.



Ali Osman ÖZAYDEMİR

Pazarlamadan Sorumlu
Genel Müdür Yardımcısı

“ **Kılıçoğlu’nun ateşini harlayacağız ve 100. yılımızda da sektörümüzün lider kuruluşu olarak, müşterilerimize hizmet verebilmek için azimli çalışmalarımızı sürdüreceğiz.** ”

Bu yıl önümüzde daha uzun bir süre var. Bizler gelecek aylarda distribütörlerimizle, bayilerimizle, ustalarımızla, sektör profesyonelleri ile Kılıçoğlu’nun 90.yılına kutlamaya devam edeceğiz. Kutlamalar devam ederken, diğer yandan da Kılıçoğlu’nun ateşini harlayacağız ve 100. yılımızda da sektörümüzün lider kuruluşu olarak, müşterilerimize hizmet verebilmek için azimli çalışmalarımızı sürdüreceğiz.



KILIÇOĞLU BAYRAĞINI SAKARYA'DA BAŞARILARIYLA DALGALANDIRAN DİSTRİBÜTÖRÜMÜZ:

RECEP HAMMAZ İNŞAAT MALZEMELERİ



Erkan Hammaz, Recep Hammaz

Bültenimizin bu sayısında Sakarya Bölgesi Distribütörümüz Recep Hammaz İnşaat Ltd. Şti.'yi konuk ettik. Bölgesinde tüm bayilerin takdirini toplayan Recep Hammaz göstermiş olduğu başarı grafiği ile de her geçen yıl daha da büyüyerek Kılıçoğlu bayrağını dalgalandırıyor. Bu arada geleceğe de 3.kuşak olan oğlu Erkan Hammaz ile birlikte emin adımlarla ilerliyor.

'Ürettiği kaliteli ürünleri - şirket yapısı; değerli patronları, yöneticileri, personeli-bölge distribütörleri ve Türkiye'nin çeşitli bölgelerindeki satış bayileri - uzman uygulayıcı bayileri çok geniş bir ailedir. Bu ailenin bireyi olmak ayrıcalıktır.'

Firmanızdan ve kendinizden bahsedebilir misiniz?

Firmamız 1971 yılında babamızın önderliğinde Sakarya'nın Geyve İlçesinde kurulmuştur. Bizler de zaman içerisinde geliştirdik.2006 yılı itibariyle şirketimizi adi ortaklıktan Recep Hammaz-oğlum Erkan Hammaz aile şirketi olarak yeniden yapılandırdık.

Ben 1959 doğumluyum seyahat etmeyi çok severim ve fotoğrafa merakım vardır. 3 çocuğum var.

İşlerimizi üç grupta toplayabiliriz:

İnşaat malzemeleri-Tarım gübreleri-Zahire ve yem çeşitleridir.

Şuanda işyerlerimiz 1800 m2 kapalı alan, 2500 m2 açık depolama alanları olan 20 personel ve forklift, inşaat katlarına malzeme vermek için Manitou ve servis araçlarımız ile on araç parkımız vardır.

Kaç yıldır Kılıçoğlu'nu tanıyorsunuz?

Kılıçoğlu ile olan işbirliğimiz 1989 yılı bayiliğimizin kabulü ile başlamıştır. Firma olarak kaliteli ve sorunsuz kiremitler ve malzemeler (Tuğla,taban döşeme tuğlaları,cephhe tuğlaları,kaplama malzemeleri vs) satmak istememizdir.Bayiliğini yaptığımız diğer ürünler de piyasada kabul gören kaliteli ürün markalarıdır. Kaliteli ürünler satarsanız ilerleyen zamanlarda müşterilerinizle sağlam ilişkileriniz oluşur ve dostluklarınız artar. Kılıçoğlu 2003 yılı itibari ile bayilik sisteminden distribütör sistemine geçişi ile birlikte Sakarya ve Bilecik il ve ilçeleri Distribütörlüğümüz uygun görüldü.

Kılıçoğlu markası ve ürünleri ile ilgili düşüncelerinizi alabilir miyiz?

Ürettiği kaliteli ürünleri - şirket yapısı; değerli patronları, yöneticileri, personeli-bölge distribütörleri ve Türkiye'nin



çeşitli bölgelerindeki satış bayileri - uzman uygulayıcı bayileri çok geniş bir ailedir.

Bu ailenin bireyi olmak ayrıcalıktır. Çünkü bu aile bireyi bayiler kaliteli ürün satan güçlü servis ağı olan güvenli ticarethanelerdir. Biz de bölgemizde bu vasıflardaki yüksek verimli aile bağları güçlü bayilerimiz ile çalışıyoruz. Bölgemizde 17 Ağustos 1999 depreminden sonra az katlı bina yapımı Kılıçoğlu markasını ön plana çıkardı.

Kılıçoğlu Kil Kiremit satışlarımızda % 60'ı Marsilya tip Kılıçoğlu 1 ve Akdeniz modelidir. Satışımızın kalan % 40'ı Granada-Valensiya ve az miktarda Alaturka kiremitlerdir.



Megaron Çatı Teknolojileri ve Megaron kiremitleri ile ilgili düşünceleriniz?

Kılıçoğlu yeni markası Megaron kolay uygulanması renk çeşitliliği farklı kalite, titiz ve zor beğenenlerinin tercih ettiği marka olmuştur.

Bölgemizdeki bayilik yapısıyla ilgili bilgi verebilir misiniz?

Bölgemiz Kılıçoğlu Bayileri stoğunda yeterince çeşitli mal bulunduran deposu ve satış ofisi aynı yerde olan iş yerleridir. Son yıllarda bayilerimiz ürünlerin paletli oluşu Manitou -Vinç ve Vinçli araçlar ile araçtan direk çatıya veya inşaat katlarına verilmesi müşteri portföylerinin proje profesyonelleri olması ile bayilerimiz fabrikalardan inşaatlara sevk istemektedirler. Bunu uygulayabilen mal stoğu, zamanında sevkiyatı, kaliteli ürün, kaliteli ambalajı olan fabrikalar ve bayiler tercih edilmektedir. Bayilerimiz ile ilişkilerimiz samimi, dürüst, özverili ve güven üzerine kurulu ticari faaliyet içindeyiz.

“ Ticarete esnaflık ruhunu kaybetmemek, sorun varsa çözümleyici olmak ,gönül birlikteliği oluşturmak dostlukları pekiştirmek, iyi ve kötü günlerde birlikte olmak, ortak dostluklar oluşturmak, çeşitli aktiviteler yapmak, ticari bağlantıları güçlendirerek daha ileri götürmektir. ”



Bir aile şirketi olarak sürdürülebilir ticaretin ve başarının sırrı nedir sizce?

Aile şirketlerinde başarı için aile yapısı, aile bireylerinin sevgi ve saygı ile bağlanması, işlerini ileriye taşıması için gayret etmesi çok önemlidir. Personelini motive etmek, sizden sonra yönetime gelecek kuşakları şirketinizde yetiştirmek gerekir. Sürdürülebilir ticaret ve başarı için her yeni kuşağın aile prensiplerini şirket ticari faaliyetlerini taviz vermeden, ahlaken doğru bildiğinden kanun ve yasalara uygun, insanlara ve çevreye saygılı yönetici olarak yetişmesini sağlamaktır. Aile şirketinde kuşaklar arası denge için sizden sonraki kuşak hep ilerisi için gayret etmelidir. Büyüğü onu yavaşlattığı zaman ikna edebilmeli, hedefleri olmalı ve vazgeçmemelidir.

İş hayatınızda olmazsa olmazlarınız nelerdir?

Yıllardır emek verdiğimiz işimizi yürütürken taviz vermeden yerine getirdiğimiz kurallarımız var. Bunlar

- Esnaflık ruhunu kaybetmemek,
- Çalışma saatlerine uymak,
- Dürüst, ahlaklı, müşteri odaklı olmak,
- Verilen sözü mutlaka yerine getirmek veya sağlamak,
- Kanun ve yasalara uymak,
- İnsanlara ve çevreye saygılı olmak

Son olarak eklemek istedikleriniz?

Kılıçoğlu ailesi ile iş ortaklığımız ilk gün ki heyecanla devam ediyor. Uzun yıllar yeni kuşaklarla devam ettirmek istiyoruz. Kılıçoğlu'nun ARGE çalışmalarını devam ettirmesini yeni ürünlerle rakipsizliğini uzun yıllar pekiştirmesini diliyorum.

Recep Hammaz İnşaat Ltd.'nin 3. Kuşak temsilcisi: Erkan Hammaz

“ Rahmetli dedem, amcam ve babam ile birlikte 1971 yılında firmayı kurmuşlar. Ben onun için üçüncü kuşak oluyorum.46 yıllık geçmişe sahip neredeyse yarım asra yaklaşmış bölgesinde tanınan bir firmayız. Ben de bu şirketi büyük bir onur ve gururla temsil ediyorum. Burada bana düşen sorumluluk şirketi başarılı bir şekilde daha ileri seviyeye taşımaktır. ”

Kendinizden bahsedebilir misiniz? Kaç yıldır babanız ile çalışıyorsunuz?

1986 yılında Sakarya 'da doğdum. Lisansımı Metalurji ve Malzeme Mühendisliği, ayrıca İşletme fakültesini bitirerek tamamladım. Çocukluğumdan beri babam sürekli olarak bana şirkette çeşitli görevler vererek iş hayatına başlangıcımı sağladı.Öğrencilik dönemindeyken de mümkün olduğunca iş yerinde olarak işin içinde olmaya çalıştım.2009 yılından itibaren de aktif olarak yönetimde babam ile birlikte yer alıyorum.



Kılıçoğlu markası sizin için ne ifade ediyor?

Kılıçoğlu 90 yıldır sektöründe lider,kalite kavramını odağına oturtmuş,bunun sonucunda da güven duyulan saygın bir markadır..Bunların yanında müşteri ihtiyaçlarını göz önünde bulundurarak ürün yelpazesini genişleten inovatif ve kurumsallaşmış firmadır. Çalışanları müşterileri ,bayileri ile birlikte bir dost ve sıcak ailedir.

3.Kuşak olarak firmaya ne gibi yenilikler getirdiniz, bu yenilikleri getirirken babanızın bakış açısı nasıl oldu? Aile şirketlerinde kuşaklar arası denge nasıl kurulmalı sizce?

Çağın gereksinimi olan teknolojik yenilikleri araştırmak ve uygulamak önce bana düşüyor. Babam da bu konularda her zaman yeniliğe açık ve benim destekçim olmuştur. Aile şirketlerinde görevlerimizi tam olarak belirlediğimiz ve uyguladığımız için kuşaklar arası dengeyi başarıyla uyguladığımızı düşünüyorum.

Kılıçoğlu ürünleri ile ilgili düşünceleriniz nedir? Biraz da bölgenizdeki Kılıçoğlu markası algısı ile ilgili bilgi verebilir misiniz?

Kılıçoğlu gerek mukavemeti, gerek estetik görüntüsü ile sorunsuz kiremit isteyenlerin ilk tercihi oluyor. Prestijli projelerde de kaliteli kiremidin yanında sistem ürünlerini de sunabildiği için kullanılıyor. Değişen pazar şartlarında Megaron markası ile de renkli kiremit isteyenlere de çözüm sunmaya devam ediyoruz.

Gelecekle ilgili planlarınız ve hedefleriniz neler?

Yüksek standartlı, kaliteli, müşteri memnuniyetine önem veren ,devamlı büyüyen,istihdamını artırarak yatırımlar yapan, etik değerlere sahip olmak için çalışıyoruz.

Son olarak eklemek istedikleriniz?

100. yaşına ilerlerken her zaman genç kalan KILIÇOĞLU camiasına selam ve saygılarımı sunuyorum. Ayrıca bu sayıda bizlere yer verdiğiniz için teşekkür ederim.

'KILIÇOĞLU İLE ÇALIŞMaktan DOLAYI HEM KAZANÇLIYIZ HEM DE BİR PARÇASI OLDUĞUMUZ İÇİN GURUR DUYUYORUZ.' AKSOY TİCARET



İsmet AKSOY

Kendinizden ve firmanızdan bahseder misiniz?

1963 doğumluyum. 1987 yılında İTÜ Endüstri Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldum. Üniversiteyi bitirince bir yerlerde müdür olmayı düşünürken kendimi çimentonun tuğlanın içinde buluverdim. Babamın işlerini devraldım. 1989 yılından beri burada bu işi yapmaya çalışıyoruz. İşimizi en iyi şekilde yapmaya çalışıyoruz. İnşaat malzemesi satışı kıstaslarını değiştirdiğimizi düşünüyoruz. Düzgün, ileri görüşlü esnaflar sayesinde dışarıdan görünümü değiştirdiğimizi düşünüyorum.

Bölgemizle ilgili bilgi verebilir misiniz?

Sakarya'da nüfus gelişiminin çok hızlı olduğunu görüyoruz. On yıl içerisinde üç milyon nüfusa ulaşılacağı öngörülüyor. Buna göre planlama yapıldığını biliyoruz. Bu şu demek: Şuan nüfus bir milyon, on yıl sonra üç milyon olursa tüm ihtiyaçlar üç katına çıkacaktır. Dolayısıyla kendi işimiz ile ilgili de potansiyel olacağını düşünüyorum. Bölgede çok katlı binaların olmaması sebebiyle, özelde kiremit ihtiyacı bakımından çok büyük bir potansiyeli olduğunu düşünüyorum.

Kılıçoğlu markasını ne zamandır tanıyorsunuz?

Kendi işimizde başlangıçta isteyen olursa diye bulunduruyorduk. Bir dönem farklı bir markanın bayiliğini yaptık. Sonra Bölge Distribütörü Recep Beyle tanıştık. Ve işler gelişti. Kılıçoğlu müşterisi seni malı buldurmaya zorluyor zaten. Çünkü kiremit diye değil, Kılıçoğlu diye almaya geliyor. Kılıçoğlu ile çalışmamak bizim işi yapan bayiler için eksi bir durum. Dolayısıyla Kılıçoğlu satarak bir adım önde olduğumuzu düşünüyorum. 2005 yılından beri ciddi anlamda bağlantı yapıyoruz.

Megaron Çatı Teknolojileri markası ve Megaron kiremitler ile ilgili düşüncelerinizi alabilir miyiz?

Megaron kiremit satıyoruz, müşterilerimiz memnun. Böyle olunca biz de daha keyifle satıyoruz. Satış rakamlarımız yıldan yıla artıyor. Kılıçoğlu markasını güvenle satıyoruz. Kılıçoğlu'nun tüm ürünlerini güvenle satıyoruz. Megaron da Kılıçoğlu markası olarak müşteriler nezdinde güven duyulan bir marka oldu.

Kılıçoğlu markası ile ilgili görüşlerinizi alabilir miyiz?

Türkiye'de 90 yılını tamamlamış firma bir elin parmaklarını geçmez. Bu çok büyük bir başarı. Kendi bölgemizde kendi işimizi yapan firmalara bile baktığımızda otuz yıl önceki dükkanların bir çoğu yok. Kılıçoğlu'nu sırf bu sürekliliğinden dolayı tebrik etmek lazım. Bu güçten de faydalanmak lazım. Kılıçoğlu ile çalışmaktan dolayı hem kazançlıyız hem de bir parçası olduğumuz için gurur duyuyoruz. Aile gibi düşünüyoruz Kılıçoğlu'nu ve bu da farklı bir hava veriyor. Sıcaklık çok önemli, samimiyet çok önemli. Her şeyden önce kalite çok çok önemli. Malın arkasında duran, dolayısıyla bayisinin arkasında duran

bir marka Kılıçoğlu. Ben dükkanıma Kılıçoğlu bayrağı asmaktan keyif alıyorum.

Kılıçoğlu'ndan memnunuz ve ürünlerini rahat satıyoruz.

Müşterilerinizin Kılıçoğlu ve Megaron Çatı Teknolojileri markasına bakışı nasıl?

Müşterilerimizin Kılıçoğlu marka algısı gayet iyi. Bu algıyı devam ettirmek lazım. Hepimizin üstüne düşen görevler var. Megaron geç kalınmış bir yatırım gibi görünse de arayı kapattığını düşünüyorum. İlerleyen dönemlerde daha da iyi olacaktır. Bizim bölgede renkli kiremit talebinin daha da artacağını düşünüyorum.

Hedefleriniz nedir?

Hedeflerimiz olmalı. Kendimizi geliştirmek için yeni hedefler koymalıyız. İlerleyen dönemlerde belki çatı işinde uygulama ve ürün satışını bir arada yapan firmalar ön plana geçecek. Bununla ilgili kendimize yeni hedefler koymak istiyoruz. Hem showroom ile ilgili, hem ekip oluşturmak ile ilgili şuan belki erken ama ilerleyen dönemde olabilir.

Son olarak eklemek istedikleriniz ve 90. Yıl mesajınızı alabilir miyiz?

Öncelikle Kılıçoğlu gibi güçlü, işinde sağlam, hakim ve işini seven birileriyle çalışmaktan mutluyuz. İşini sevmek çok önemli. Kılıçoğlu'nun yöneticilerini, patronlarını burada görmek bizim için çok değerli. Bu onun kendi işine olan saygısını ve sevgisini gösteriyor. Biz bundan dolayı Kılıçoğlu'nun başarılarının devamını dileriz ve gönülden isteriz. Bir Türk vatandaşı olarak ülkemizden çıkmış bir markanın böyle bir başarı göstermesinden dolayı gurur duyuyoruz. Bu marka ile çalışmaktan da gurur duyuyoruz. Malımızı satarken keyif alıyoruz. Kılıçoğlu'na bu keyfi yaşattığı için teşekkür ediyoruz, başarılarının devamını diliyoruz. Nice 90 yıllara...



Okan ÇAYLAN, Adil ÇAYLAN

'KILIÇOĞLU KENDİ KENDİNİ SATAN BİR KİREMIT' ÇAYLAN TİCARET

Firmanızdan ve kendinizden bahseder misiniz?

Okan Çaylan: 1969 doğumluyum, evliyim, iki çocuğum var. 1990 yılında babamdan devraldım işi. Bir aile şirketi diyebilirim. İkinci kuşak olarak işlerimize devam ediyoruz. Üçüncü kuşak da yolda denilebilir, inşaat mühendisliği okuyor. On beş on altı yıldır Kılıçoğlu ürünleri satıyoruz. Sanıyorum üç dört yıldır da kiremit satış rakamlarına göre Sakarya'da bölge birincisiyiz.

Kaç yıldır Kılıçoğlu bayiliği yapıyorsunuz?

Adil Çaylan: 1990 yılı öncesinden beri Kılıçoğlu bayiliğini yapıyoruz. Ancak özellikle Recep Hammaz distribütörlüğü ile birlikte daha aktif ve sürekli bayiliğimiz başladı diyebilirim.

Kılıçoğlu ürünleri ile ilgili görüşleriniz?

Okan Çaylan: Kılıçoğlu kiremidi kendi kendini satan bir kiremit bir kere. Satmaya uğraşmadığımız bir malzeme. Müşteri geliyor ve direkt markayı sorup alıyor. Çok fazla anlatmamıza gerek kalmıyor. Kılıçoğlu markasını satmamızın en önemli sebebi budur.

Megaron Çatı Teknolojileri ve Megaron kiremitleri ile ilgili görüşleriniz?

Okan Çaylan: Geç kalınmış bir yatırım gibi gözükse de şu anda istenmeye başlandı marka olarak. Reklamın da bunda etkisi büyük tabii ki. Bu durumdan da memnunuz, müteahhit firmalar Kılıçoğlu markasını olduğunu biliyorlar. Bu da önemli bir güven kaynağı. Adapazarı'nda müteahhit firmalar beton kiremit tercih ediyorlar. Kılıçoğlu olursa 1-0 önde olur. Şahıs müşteriler Megaron markasını tanıyorlar. Bunda da reklamın etkisi büyük tabii ki.

Çatı sistem ürünlerimiz hakkında ne düşünüyorsunuz?

Okan Çaylan: Çatı sistem ürünleri konusunda henüz bir bilinç oluşmadı. Uygulayıcı firma olmak lazım. Adapazarı'nda da öyle bir kültür oluşmadı henüz. Kılıçoğlu kiremitlerini şahıslara satıyoruz. Beton kiremiti daha çok müteahhit firmalar alıyor. Biz anlatıyoruz ürünleri, sistem ürünlerini ama daha bilinç tam oluşmadı. Bazı müşterilerimiz araştırıp geliyorlar, onlar zaten ürünü de yararını da biliyorlar.

Gelecekle ilgili planlarınız nedir?

Okan Çaylan: Gelecekte anahtar teslim çatı hizmeti düşünülebilir. Bizim müşterilerimiz ve yaygın satışımız buna uygun. Zaten reklamlarınızda da bu vurguyu yapıyorsunuz.

Son olarak eklemek istediklerinizi ve 90. Yıl mesajınızı alabilir miyiz?

Okan Çaylan: **Kılıçoğlu kiremitlerinden de distribütörümüzden de memnunuz. Kılıçoğlu ile herhangi bir problemimiz yok. Ne istesek oluyor diyebilirim.**

Adil Çaylan: **Başarılar ve hayırlı işler diliyoruz. Kılıçoğlu daha çok satılsın, daha çok büyüsün.**



NİCE 90.YILLARA, HAYIRLI KAZANÇLAR DİLİYORUZ...

DÖNMEZ İNŞAAT



Hasan DÖNMEZ

Kendinizden ve firmanızdan bahsedebilir misiniz?

1979'da kuruldu firmamız.1984'ten sonra ürün çeşitliliğimiz arttı.1993 yılında şirketleştik. Alt yapı ürünlerine girdik ve ürün yelpazesini arttırdık. Nakliye ve hafriyat işlerimiz de devam etti.2015 yılında kardeşlerimizden ayrılarak Dönmez İnşaat olarak devam ediyoruz. İşimize iş katarak büyüyoruz. Oğlum inşaat mühendisi onlar da kendi şirketlerini kurdular, inşaat yapıyorlar.

Sakarya nüfusu artan bir şehir. İnşaat devam ediyor. İnşaat sektörünün önü burada açık diye düşünüyorum. Şu ana kadar prensipli çalışarak yatırım yaparak işlerimize devam ettik. Çocuklarımızı destekleyerek çalıştık.

Kaç yıldır tanıyoruz Kılıçoğlu'nu?

İlk Kılıçoğlu alışverişimi 1997 yılında yaptım. O yıllardan beri devam ediyoruz.

Kılıçoğlu ürünleri ve markasıyla ilgili düşünceleriniz nelerdir?

Müşterilerimizin marka farkındalığı var. Özellikle bireysel müşterilerimiz tercih ediyor. Megaron markasıyla da beton kiremitlerinden antrasit gri özellikle tercih ediliyor. Kılıçoğlu marka olarak ürünlerinin arkasında duran, güven duyduğumuz, müşterilerimize rahatça satabildiğimiz bir marka.

Çatı sistem ürünleri bilinci çok az. Ustaların tercihi bu anlamda önemlidir. Onlar kullanmıyorlar bu yüzden onlara satamıyoruz. Ama mimar ve mühendisler işi de ürünü de biliyorlar bu yüzden zaten onlar talep ediyor.



Emre ÇAYLAN, İsmail ÇAYLAN

Kendinizden ve firmanızdan bahsedebilir misiniz?

İsmail Çaylan: Babam ve amcamın ortak dükkân açmasıyla inşaat malzemesi satışımız 1970'li yıllarda başladı.1986 yılında ben de inşaat malzemesi satışı yapmaya başladım. Oğlum Emre Çaylan ile birlikte çalışıyoruz. O ilkokul yıllarından beri hep gidip gelirdi. Bu şekilde işleri öğrendi. Askerden geldikten sonra da kendi mesleğini yapmak için Adana'ya gidecekti ancak biz gitmesini istemedik ve baba oğul çalışmaya devam ediyoruz. Kaba inşaat malzemesi satışı yapıyoruz.

Emre Çaylan: Biz Sakarya'daki inşaat malzemesi satıcıları olarak bu işi en güzel ve gerektiği şekilde yapan firmalarız. Kullandığımız teçhizatlar, depo alanlarımızla hizmet veriyoruz. Malımızı satmak için müşterilerimize kapısına kadar hizmet götürüyoruz. Biz de aynı hizmeti distribütörlerimizden ve Kılıçoğlu'ndan alıyoruz. Biz tam bir aile şirketiyiz.Bir evin bir oğlu olunca bu işe yöneldim.Umudum ailemin bana bıraktığı temiz ismi aynı şekilde sürdürebilmektir. Biz bir taraftan müteahhitliğe başladık, kendimiz de bina yapıyoruz. Babam müteahhitlik tarafıyla ilgili çalışıyor. Ben müşterilerle daha fazla iletişim halindeyim. Malzeme satışını ben yürütüyorum. Ömür boyu Adapazarı'na Çaylan İnşaat olarak hizmet vermeye devam etmek istiyoruz, Kılıçoğlu markası ile birlikte...

Kılıçoğlu markası ve ürünleri ile ilgili düşüncelerinizi alabilir miyiz?

Kılıçoğlu'nu uzun yıllardır tanıyoruz. Bölge distribütörü Recep Bey ile birlikte işlerimiz arttı. Kılıçoğlu ürünlerinden çok memnunuz. Kılıçoğlu kurumsal bir marka, kiremitte en iyisi. Kendisini ispatlamış bir ürün ve marka. Gelen müşteriler ilk başta Kılıçoğlu'nu soruyorlar. Uzun ömürlü ve sağlam kiremit olduğundan torunlarına kadar gidiyor. Hatta eski evlerden sökülüp Kılıçoğlu kiremidin başka yerde de kullanıldığına şahit oluyoruz. Mukayese edilemeyecek bir kiremittir.

Bölgemizle ilgili bilgi verebilir misiniz?

Bölgemizde Kılıçoğlu kiremit özellikle köylerde çok satılıyor. Tabi fiyat olarak daha düşük kiremitleri tercih edenler de var. Bu tamamen maddi durumlarıyla ilişkili. Akıllı olan müşteri Kılıçoğlu alıyor ki bir daha arkasına bakmasın. Firmanın, malının arkasında olmasının da etkisi büyüktür.

Megaron Çatı Teknolojileri ve Megaron kiremitleriyle ilgili görüşlerinizi alabilir miyiz?

Megaron Kılıçoğlu'nun ürünü olduğu için satışı kolay oluyor. Diğer markalarla yan yana konulduğu zaman farkı ortaya çıkıyor. Megaron kiremitleri daha parlak ve renkleri daha güzel. Megaron da tercih ediliyor bölgemizde. Megaron da renk çeşitliliği ile kendisini ispatlamış bir kiremit.

Çatı Sistem Ürünleri ile ilgili düşünceleriniz nedir?

Ustaların hepsi istemiyor bu malzemeleri. Ancak isteyen ve kullanan ustalarımız var. Fiyat olarak ustalarımıza yüksek geliyor.

'KILIÇOĞLU KURUMSAL BİR MARKA, KİREMITTE EN İYİSİ. KENDİSİNİ İSPATLAMIS BİR ÜRÜN VE MARKA. GELEN MÜŞTERİLER İLK BAŞTA KILIÇOĞLU'NU SORUYORLAR.'

EMRE TİCARET

Emre Çaylan: Projelerde talep daha yoğun bu malzemelere. Çünkü projelerde şantiye şefi ne derse o şekilde yapılıyor. Şahıs binalarında daha çok bu sistem ürünlerini kullanıyorlar, zor geliyor. Bir an önce bitirip teslim etmek istiyorlar. Mesela Recep ustamız var, artık çatıser 100'ü beğenmiyor,125 istiyor. Bu konuda bilgisi olan ustalar kullanıyorlar. Bilmeyenler de çok bilinçli değiller. Çatıyı götürü alan ustalar daha fiyat odaklı oluyorlar.

Gelecekle ilgili planlarınızı nedir?

İsmail Çaylan: Oğlum Emre'yi daha da geliştirerek dört dönüm arazide kurulu firmamızı daha da büyütmek istiyoruz.

Son olarak eklemek istedikleriniz ve 90. Yıl mesajınızı alabilir miyiz?

İsmail Çaylan: Kılıçoğlu her zaman iyi olsun, güzel olsun. Sürdürülebilir bayi iletişimine ve hizmetine devam etsin.90. yılını en güzel şekilde hep birlikte kutlamamızı diliyorum. Kılıçoğlu'nun eski logolu tabelasını bile kaldırmıyoruz. Belki 15-20 yıllık tabeladır. Neden? Çünkü Kılıçoğlu'nu seviyoruz. İyi kiremit olduğu için seviyoruz. Her yıl bizi gittiğimiz organizasyonlarda aile ortamında ağırılıyorlar. Ayrıca bölge distribütörümüz Recep Hammaz'a da buradan teşekkür ederiz. İlgisi ve alakası için. Organizasyonlarda gösterdiği ilgi ve alaka için, bizi kendisi de ayrıca ağırladığı için teşekkür ederiz. Biz de kendisinin her konuda arkasındayız.

Emre Çaylan: Kılıçoğlu Adapazarı'nın temel markalarından biri, yani vatandaş markayı bilerek geliyor. Segment olarak da üst segment bir marka. Kılıçoğlu ile mutluyuz. Gerek Barış Bey'in güler yüzlü yaklaşımı, yönetici ve çalışanların sıcaklığı. Distribütörümüz Recep Hammaz ile birlikte bir aile gibiyiz. Biz kendi firmamızın 90.yılıni kutlayacak gibi hissediyoruz ve Kılıçoğlu ile gurur duyuyoruz.



'GÜVEN, SAĞLAMLIK. 36 YILDIR KUSUR BULAMADIĞIMIZ BİR MARKA. KILIÇOĞLU ÜRÜNÜ KENDİ KENDİNİ SATIYOR.'

KANBER YAPI



Rıdvan KANBER, Mesut KANBER, İrfan KANBER, Numan KANBER

Firmanızdan ve Kendinizden bahsedebilir misiniz?

Firmamız 1981 yılında İsmail Kanber tarafından kuruldu. 2001 yılında Mesut, Rıdvan, İrfan Kanber olarak devam ediyoruz. 36 yıldır işlerimize devam ediyoruz. Kaba inşaat malzemesi satıyoruz. Şuanda üç nesil bir arada çalışıyoruz. Vizyonumuz, Sakarya'da inşaat malzemeleri pazarında etkin rol oynayan, saygın, lider ve güvenilir bir şirket olmaktır.

Kaç yıldır Kılıçoğlu bayiliği yapıyorsunuz? Kılıçoğlu markası hakkındaki düşüncelerinizi alabilir miyiz?

Kılıçoğlu ile 1982 yılından beri çalışıyoruz. O yıllarda K1 vardı, bu kadar çeşit yoktu. Paket bile yoktu. Kiremitler dökme kamyonla yükleniyordu. Kaliteli ürün ve kaliteli hizmet bir arada olunca yol alabiliyorsunuz. Siz kaliteli ürün üretirken biz müşterilerimize iyi hizmet vermezsek sizi de baltalar. Kılıçoğlu'nun Sakarya'da daha çok ilerleyeceğini düşünüyorum. Güven, sağlamlık. 36 yıldır kusur bulamadığımız bir marka. Kılıçoğlu ürünü kendi kendine satıyor.

Bölgenizle ilgili bilgi verebilir misiniz?

Bölge inşaat sektörü Sakarya'da epey yol aldı. Biz de inşaat malzemesi satışında müşterilerimize en iyi şekilde hizmet vermek için çalışıyoruz. Sakarya'da inşaat sektörünün daha çok ilerleyeceğini düşünüyorum. Sakarya'da inşaat sektörü gelişiyor. Trend artık daha çok beton kiremide kaymış durumda.

Kılıçoğlu ürünleri ve Megaron kiremitleri ile ilgili düşünceleriniz nedir?

Megaron kiremit yatırımı da beton kiremit yaygınlaşmaya başladığı için doğru bir yatırım. Müşterilerimiz kiremit ihtiyacı için geldiğinde bize soruyor, en güzeli, en kalitelisi hangisi diye. Biz de Kılıçoğlu diyoruz. İnsanlar kiremit ağırlığı konusunda tereddütlü geliyorlar mesela. Anlatıyoruz, hatta kendi evimden örnek veriyorum. Kendi evimin çatısında 8500 tane kiremit var diyorum. Bu bölgede o algıyı aştık artık.

Sağlamlık tercih eden müşterilerimize kil kiremit öneriyoruz. Görsellik ağır basıyorsa beton kiremit ve renklerini öneriyoruz. Kılıçoğlu'nun yaptığı her ürün kalitelidir. Müşterilerimiz de bunun farkında. Fiyat odaklı değil kalite odaklı olan müşterilerimiz Kılıçoğlu tercih ediyor.

Müteahhitler hazırlanan görsel çalışmaya göre ürün talep ediyor. Mimar çatıyı antrasit yaptıysa hiç sorgulamadan antrasit alıyor.

Gelecek ile ilgili planlarınız nedir?

İnşaat yapmaya başladık. Sektörde artık müteahhit olarak da hizmet veriyoruz. İnşaat yapmaya devam edeceğiz. Müteahhitlikle ilgili kendimizi geliştirmeyi planlıyoruz. Ahlaklı ticarete doğru işi yapmaya devam edeceğiz. 36 yıldır yaptığımız işi en iyi şekilde yapmak en büyük hedefimiz.

Son olarak eklemek istedikleriniz ve 90. Yıl mesajınızı alabilir miyiz?

Nice 90.yıllara... Umuyorum 100.yıla hep birlikte ulaşırız...



Mustafa SANCAK

Firmanızdan ve kendinizden bahsedebilir misiniz?

Yeşilyurt inşaat firması 1988 yılında Kurtköy'de İrfan Püsküllü tarafından kuruldu.1997'de Adapazarı'na taşındı.1997'den beri Adapazarı'nda faaliyet gösteriyoruz. 2011 yılında beri 7,5 dönüm üzerinde bulunan yerimize taşındık. Perakende inşaat malzemeleri satışı yapıyoruz. Demir toptancılığı yapıyoruz. Müşteri portföyümüz daha çok büyük projeler ve müteahhitler. İrfan Püsküllü 2011 yılından bu yana belediye başkanlığı yapıyor.17 kişilik ekibimizle çalışmalarımız ve faaliyetlerimiz devam ediyor.

Kaç yıldır Kılıçoğlu bayiliği yapıyorsunuz?

2009 yılından bu yana Yeşilyurt İnşaat'ta çalışıyorum. O yılların öncesinde de Kılıçoğlu satışı yapıyordum. Distribütörlük sistemi başladıktan sonra kiremit satışımız %90 Kılıçoğlu kiremittir. Depomuzdaki kiremitleri satarken yan yana koyuyoruz. Kiremit isteyen müşteriye ürünleri yan yana koyarak karşılaştırma yapıyoruz. Bakınca farkı görülüyor ve bazı müşterilerimiz direkt Kılıçoğlu kiremit istiyor. Yılların markası olduğu için onu istiyorlar. Müteahhitler için durum biraz daha farklı oluyor, daha fiyat odaklı yaklaşıyorlar.

Kılıçoğlu markası; Güç,güven,kalite...

Kılıçoğlumarkasıveürünleriileilgiledüşünüyorsunuz?

Malinin arkasında duran marka olması çok önemli. Sorunsuz satıyoruz, Kılıçoğlu benim arkamda, giderler gelirler ilgilenirler, müşterimizle sorun yaşamıyoruz. Firmamızın prensibi zaten kurumsal firmalarla çalışmaktır. Başka malzemelerde de bu prensibi uyguluyoruz. Uygulamadan kaynaklı sorunlar yaşanabiliyor. Beton kiremit uygulaması sebebiyle sıkıntı yaşayan müşterilerimiz bir daha beton kiremit almak istemiyorlar. Doğru uygulama çok önemli. En iyi kiremidi yanlış uygularsanız sorun yaşarsınız. Bölgemizdeki ustaların bu konuda bilinçlendirilmesi gerek. Başka kiremit markaları geliyor, kendilerine de söylüyoruz bu dükkanda bir çok ürün satılabilir ancak bizim önceliğimiz Kılıçoğlu diyorum. Benim mantığımla senin malın bana Kılıçoğlu'nu sattırır diyorum. Başka markaların dükkamızda olması Kılıçoğlu ve Megaron'u daha rahat satmamızı sağlıyor. Sevkiyat anlamında bir sıkıntı yaşamıyoruz. Aynı gün sipariş çekip aynı gün yükleme yaptırabiliyoruz. Duboit İnşaat diye bir firmamız var. Megaron veriyoruz. Yeni bir projesi için Kılıçoğlu 1 istedi. Biz de neden diye sorduk. Bina sahibinin isteğiymiş, Kılıçoğlu kiremit olacak diye şart koşmuş.

Hangi ürünler daha fazla tercih ediliyor?

Kılıçoğlu-1 satışımız fazla. Özellikle köylere. Bireysel inşaat yapan müşterilerimiz Kılıçoğlu-1 istiyor. Kabataslak bir hesap yaptığında farkı gören müşteri farkı görüyor. Küçük bir fark için değmez diyor. Kılıçoğlu kalite algısı yüksek.

'KILIÇOĞLU MARKASI; GÜÇ, GÜVEN, KALİTE...'

YEŞİLYURT İNŞAAT

Megaron Çatı Teknolojileri Markası ve Megaron kiremitleri hakkında düşüncelerinizi alabilir miyiz?

Beton kiremidin Adapazarı'nda hızlı bir satış trendi oluştu ve günden güne artıyor. Siz de genel pazarı gördünüz ve Megaron yatırımı yaptınız. Şimdi bizim için önemli bir avantaj sağlanmış oldu. Aynı kamyonla birçok çeşitli ürünü tek yerden yükleyip alabiliyoruz.

Adapazarı'nda binalarda üç kat var. Estetik olarak çatının düzgün olması önemli. Renk alternatifleri nedeniyle beton kiremit talebi oluştu. Özellikle antrasit gri çok tercih ediliyor. Sapanca tarafında yeşil renk de kullanılıyor. Bu alternatifler nedeniyle tercih ediliyor.

Son olarak eklemek istediklerinizi ve 90.Yıl mesajınızı alabilir miyiz?

Yakaladığı çizgiyi uzun yıllar, kaliteyi daha da yukarılara taşıyarak devam etmesini diliyorum. Nice 90 yıllara hep birlikte inşallah...



KILIÇOĞLU

90. KURULUŞ YILI COŞKUSUNU ESKİŞEHİRLİ YAPI MÜTEAHHİTLERİ İLE PAYLAŞTI...



Kılıçoğlu, 90. kuruluş Yılı etkinlikleri çerçevesinde ilk olarak Eskişehir’li yapı müteahhitleri ve yapı sektör temsilcileri ile bir araya geldi. Anemon Otel’de gerçekleştirilen etkinlik Yönetim Kurulu Başkanı M.Savaş Özaydemir’in ve Yapı Malzemeleri Grup Başkanı Barış Yalçın Özaydemir’in sunumları ile başladı.

Sunumların ardından düzenlenen kutlama yemeğinde, Neslihan Demirtaş sahne performansı ile davetlilere güzel ve coşkulu bir akşam yaşattı. 90. Yıl kutlama pastası Savaş Özaydemir ve Barış Özaydemir tarafından kesildi.

1927 yılında Eskişehir’de kurulan Türkiye’nin ilk kiremit fabrikalarından olan Kılıçoğlu günümüzde yapı sektörünün önderleri arasında yer almaktadır. Kılıçoğlu bu yıl 90. Kuruluş yılını kutluyor. Kurulduğu günden bu yana sektörde ilkleri gerçekleştirmiş ve kendi sektörünün lider markası konumundadır. Kılıçoğlu 1927’den günümüze milyar adetten fazla kiremit üretimi gerçekleştirmiş, yaptığı sürekli araştırma ve geliştirme çalışmaları neticesinde ürünlerinde ve hizmetlerinde çeşitlilik sağlarken, yapı sektörünün önde gelen ve lokomotif isimleri arasında yer almıştır. Mevcut tesisleriyle yıllık 8 milyon metrekare çatıya hizmet verebilecek kapasiteye sahiptir. Eskişehir’de bulunan Türkiye’nin en yüksek kapasitesine sahip, mikronize hammadde teknolojisinde üretim yapabilen, tam otomatik fabrikası ile Türkiye’nin en modern kiremit üretim tesisine sahiptir.



Kılıçoğlu Megaron Çatı Teknolojileri markası ile müşterilerine anahtar teslim, garantili çatı inşası deneyimi sunmaktadır. Türkiye’de ilk ve tek kurulan çatı teknolojileri showroamları müşterilerine çatı ile ilgili çeşitli ürün ve hizmet sunmaktadır. Kılıçoğlu sadece üretimi ile değil çatı ile ilgili sunduğu hizmet ile de sektöründe fark yaratmaktadır.

Geri dönüşebilen çevreci ürünleri, havayı temizleyen çatı çözümleri ve teknolojisi ile çevreye duyarlıdır. 2016 yılında yılın çatı kaplama malzemesi ödülüne layık görülen Ecotitanium kiremit havadaki zararlı hava kirlenmelerini yararlı bir gübre olan kalsiyum nitrata dönüştüren teknolojisi ile sektöründe ilk olma özelliği göstermektedir. Tarihi boyunca eğitime verdiği katkı ve sponsorlukları ile sosyal projelerde topluma fayda sağlamıştır.

ULUDAĞ EKONOMİ ZİRVESİ İŞ DÜNYASINA
MEGARON ÇATILARI ÜZERİNDEN BAKTI
ULUDAĞ'DA EKONOMİNİN VE ÇATININ ZİRVESİNDE:

MEGARON ÇATI TEKNOLOJİLERİ İŞ DÜNYASI KRALLARIN GEÇTİĞİ ÇATILARDAN GEÇTİ



Bu yıl altıncısı düzenlenen Uludağ Ekonomi Zirvesi, global ve yerel konuların tartışıldığı çok önemli bir platform. 2012 yılından bu yana Capital ve Ekonomist Dergileri tarafından düzenlenen etkinlikte global ve yerel konular ekonominin öne çıkan isimleri tarafından tartışılıyor, değerlendiriliyor.

Türkiye'nin en büyük şirketlerinin CEO ve yöneticileri ile ekonomi dünyasının önemli isimlerinin katıldığı etkinliğin bu yılki destekçileri arasında Megaron Çatı Teknolojileri de var. Zirve sırasında kayıt yaptırmak ve içeri girmek isteyen tüm katılımcıların geçiş yaptıkları alan Megaron Çatı Teknolojileri tarafından tasarlandı.

İsmi eski Tunç çağından alan Megaron Çatı Teknolojileri eski yunan tarihçesinde ilk yapı anlamına geliyor. Mezopotomya'da bir anlamda mimarlığın doğuşu olarak kabul edilen Megaron yapılar o dönem soyluların, kralların yaşadığı biliniyor.

Çatıyı bir sistem olarak çözen, çatıdaki ısı, su yalıtımını gerçekleştirirken, tüm detay ve pencereleri, güneş panellerini, tasarlayan bir marka Megaron.

6 Türkiye'nin en önemli iş ve ekonomi zirvesi olarak kabul edilen Uludağ Ekonomi Zirvesi'nde kayıt desklerinin bulunduğu alanı bir çatı gibi inşa eden Megaron Çatı Teknolojileri, konukların tıpkı antik yunandaki gibi krallara layık bir yapının içinden geçerek alana girmelerini sağladı.



Yapı Malzemeleri Grup Başkanı Barış Y. Özyaydemir zirve ile ilgili şunları söyledi:

"Türkiye'nin en önemli iş ve ekonomi buluşmasında Megaron Çatı Teknolojileri markamızla yer alıyoruz. Megaron bir Kılıçoğlu markası. Bu yıl Kılıçoğlu olarak 90'ıncı yılımızı kutluyoruz. 90 yıllık bilgi ve deneyimimizle Türkiye'de en çok tercih edilen çatı markasıyız. Birçok yapının çatısında bizim imzamız var. Türkiye'ye çatıların üzerinden baktığınızda bütün fotoğrafı gerçek haliyle görmemiz mümkün olabilir. Bu zirvede de ülke ve dünya ekonomisine çatılardan bakıyoruz. Bu nedenle bu etkinlikte olmayı önemsiyoruz."





MEGARON
çatı teknolojileri

KILIÇOĞLU KİREMİT, YAPI FUARI'NDA YAPI SEKTÖRÜNE ÇÖZÜM ÜRETTİĞİ ÜRÜN VE HİZMETLERİNİ SEKTÖR PROFESYONELLERİ İLE BULUŞTURDU

23-27 Mayıs 2017 tarihleri arasında TÜYAP Kongre Merkezi'nde düzenlenen Yapı Fuarı'na katılan Endel Şirketler Grubu bünyesinde yer alan Kılıçoğlu Kiremit ve Megaron Çatı Teknolojileri en yeni ürün ve hizmetlerini bu fuarda sektör profesyonelleri ile buluşturdu.

Bu yıl 39'uncu kez organize edilen Yapı Fuarı'nda Kılıçoğlu Kiremit markası da yerini aldı. Yurtiçi ve yurtdışından bir çok firmanın katıldığı fuarda Kılıçoğlu Kiremit, Mikrokil Teknolojisi ile ürettikleri kil kiremitlerini, üretimine 2014 yılında başladıkları Megaron Çatı Teknolojisi ürünlerini, Ecotitanium havayı temizleyen kiremitlerini ve birçok yeni ürününü tanıttı.

Uzun Ar-Ge çalışmalarından sonra üretimine başlanan ve ilk kez Yapı Fuarı'nda tanıtılan Megaron Ultra Serisi modern dizaynı ile geleneksel kil kiremidin üstün özelliklerini birleştiren bir ürün. Ultra Serisi, Kil Kiremidin sağlamlık, uzun ömür, renk dayanımı, yüzey düzgünlüğü gibi üstün özelliklerini modern mimari uygulamalarla birleştiriyor.

Kılıçoğlu'nun fuarda tanıttığı bir diğer yeni ürünü Titanyum Çinko Çatı çözümleri oldu. Kiremit ile birlikte çatıda özel detaylarda görsel estetik çözümlerinin yanı sıra uzun ömürlü detay çözümü sunan ürün grubu da fuarda ilgi çekti.

FUAR BULUŞMA NOKTAMIZ

İstanbul Yapı Fuarı'na katılmalarının sektörleri için önemli olduğunu vurgulayan Kılıçoğlu Yapı Malzemeleri Grup Başkanı Barış Y. Özaydemir "Fuarlar eski önemini yitirmiş olsa da bizim açımızdan bayilerimiz ile buluştuğumuz, sektörün nabzının



tutulduğu bir platform. Ayrıca Kılıçoğlu olarak her yıl yeniliklerimizi, inovatif ürünlerimizi ilk kez Yapı Fuarı'nda sergiliyoruz. Ziyaretçi sayısı ve profili olarak İstanbul Yapı Fuarı diğer organizasyonlara göre daha iyi durumda. Günümüzde internette tüm ürünleri görme imkanına sahip olursa da bir çok kişi ürünleri yakından incelemek için fuara geliyor. Biz Kılıçoğlu olarak fuarın en eski katılımcılarındanız. Sektörün buluşması olarak da nitelendirilen İstanbul Yapı Fuarı'nda katılımcı olmak firmalar için bir prestij yorumunda bulundu.

FUAR KATILIMCILARININ KİM OLDUĞU ÖNEMLİ

Fuarı tüm yapı sektörünün bir araya geldiği büyük bir platform olarak nitelendiren Kılıçoğlu Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ali Osman Özaydemir "Yapı Fuarı organizatörlerine seslenerek

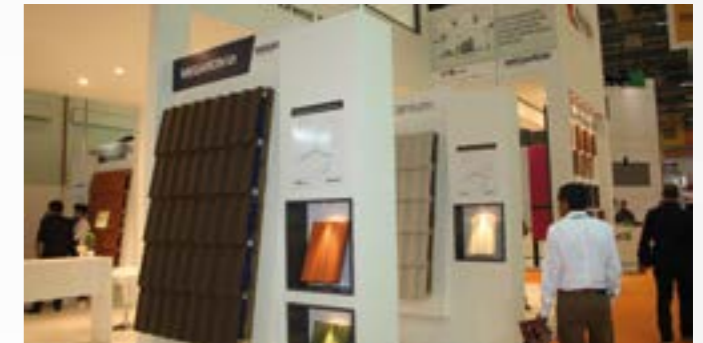


daha verimli bir fuar ortamının nasıl olması gerektiğini tarif etti. "Türkiye genelinden müteahhitler, mimarlar, mühendisler, imar müdürleri ve proje yöneticileri fuara getirilmeli, bizi asıl onların tanıyor olmasına ihtiyaç var. Bunu gerçekleştirdiğimiz zaman nitelikli bir fuar gerçekleşmiş olacak" dedi.

90 YILLIK BAŞARI

Endel Grup yönetiminin tamamının katıldığı fuarda Kılıçoğlu Kiremit kuruluşlarının 90. yılı özelinde bir de kutlama yaptı. 90. yıl pastasını Endel Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı ve Eskişehir Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Savaş Özaydemir, Endel Endüstriyel Ürünler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Burak Özaydemir, Kılıçoğlu Yapı Malzemeleri Grup Başkanı Barış Y. Özaydemir, pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ali Osman Özaydemir kesti. Tüm Kılıçoğlu çalışanlarının katıldığı kutlama fuarın üçüncü günü gerçekleşti.

105 ülkeden 100 binin üzerinde kişinin ziyaret ettiği 5 gün süren yapı fuarı, sektöre dahil birçok panele ve etkinliğe de ev sahipliği yaptı.



MİKROKİL

TEKNOLOJİSİ

KİREMİTTE ÇIĞIR AÇAN TEKNOLOJİ

KILIÇOĞLU, MİKRO KİL TEKNOLOJİSİ İLE KUSURSUZ KİREMİT ÜRETİYOR MİKROKİL TEKNOLOJİSİ İLE ÜRETİLEN KİREMİTLE UZUN ÖMÜRLÜ ÇATILAR

Bu yıl 90. kuruluş yılını kutlayan Kılıçoğlu, laboratuvarlarında yaptığı AR-GE çalışmaları ile Mikrokil kiremit üretiyor. Mikrokil kiremit, dayanıklı ve pürüzsüz yüzeye sahip olma özellikleri ile bilinen bir çatı ürünü. Kullanılacağı uzun yıllar boyunca çatıda oluşacak kar yükü ve insan yükü gibi etkenlere karşı daha dayanıklı. Bu teknoloji ile öğütülen kil hammaddesi daha yoğun bir hal alır ve TSE standardı ile karşılaştırıldığında kiremidin mukavemeti 3 misli artar.

TS EN-1304 Kiremit Standardı'nda belirtilen TS EN-538 eğilme mukavemeti testine göre bir kiremidin 120 kgf dayanıklılığa sahip olması gerekir. Bu dayanıklılık, çatıdaki yüklere karşı gereklidir, ama çoğu zaman yeterli değildir.

Kılıçoğlu kiremitleri, kiremit tipine göre 350 kgf'un üzerine çıkabilen eğilme mukavemetleri ile EN-1304 Avrupa kiremit standardına göre ortalama 2.5 kat daha yüksek mukavemete sahiptir.

PÜRÜZSÜZ YÜZEY İLE DAHA ESTETİK GÖRÜNÜM

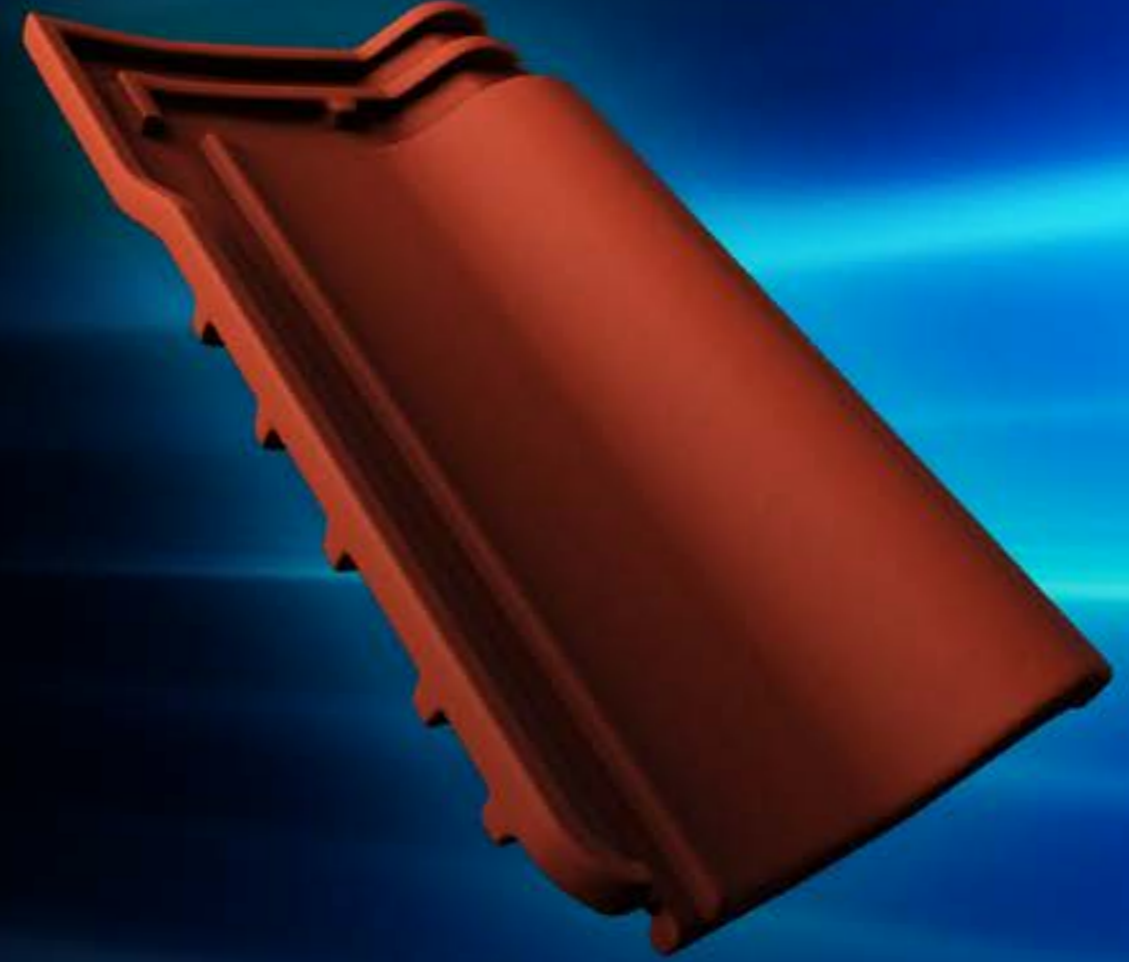
Dünya'da sayılı tesiste ve Türkiye'de sadece Kılıçoğlu kiremit üretim tesislerinde bulunan bu teknoloji ile kiremit yüzey pürüzsüzlüğüne sahip oluyor. Mikrokil Teknolojisi ile üretilen kiremit pürüzsüz yüzeyi sayesinde kir, toz gibi dış etkenleri de yüzeyinde tutmayarak bu tür etkenlere karşı da dayanıklılığını kanıtlıyor.

MİKROKİL KİREMİT SU SIZDIRMAZ

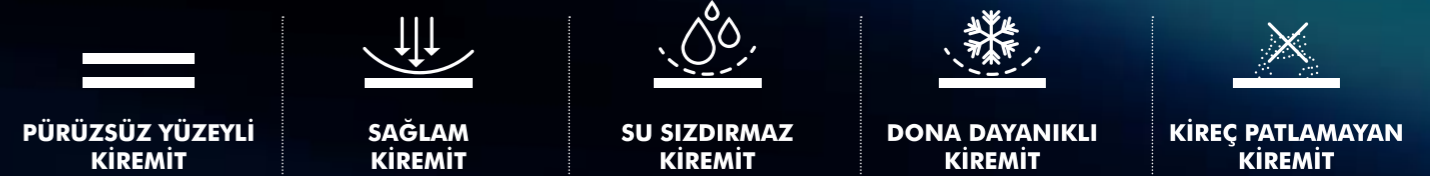
Mikrokil teknolojisi ile daha yoğun kıvama gelen hammadde sayesinde, Kılıçoğlu kiremitleri standartların çok üzerinde su geçirmezlik özelliğini de barındırır. Mükemmel kiremit, çatıdaki suyu alt katmanlara iletmemelidir. TS EN 1304 Kiremit standardında belirtilen sızdırmazlık testine göre bir kiremit, 20 saat ve üstünde su sızdırmazlığa sahipse sınıf 1 diye adlandırılan kiremittir. Kılıçoğlu kiremitleri ise, sınıf 1 diye adlandırılan kiremitlerinin 10 kat üstünde su geçirmezlik özelliğine sahiptir.

EN SERT İKLİM KOŞULLARINA DAYANIKLI

Kiremitlerin kullanım süresi boyunca yüzeyinde kabuklanma sorununu da çözen bu teknoloji, kiremitlerin dona karşı dayanıklılığını da artırarak ömrünü uzatır. Çatılar yaşadığımız binalarının en sert iklim koşullarına maruz kalan kısımlarıdır. Bunun için kiremitlerin en sert iklim koşullarına dayanıklı olması gereklidir. Mikrokil Teknolojisi ile üretilen kiremitlerde kireç patlaması yaşanmaz. Kiremidin yüzeyinde beyaz kireç partikülleri görünmez. İnovatif çalışmalarına hız kesmeden devam eden Kılıçoğlu yeniliklerinin yanı sıra sunduğu bir çok hizmetle de sektörde farkındalığını ortaya koymaktadır.



Dünya'daki sayılı, Türkiye'de sadece Kılıçoğlu Kiremit Üretim Tesisinde bulunan bu teknoloji ile kil hammaddesi pudra kıvamında öğütülür. Tünel Fırın içerisinde 900 derece üzerindeki sıcaklıklarda sinterleştirilerek çelik gibi sağlam bir yapı oluşturulur. Kılıçoğlu kiremitlerine özgü çelik sesinin sebebi bu sağlam yapıdır.



KILIÇOĞLU 90. YILINDA BASIN MENSUPLARINI ESKİŞEHİR'DE AĞIRLADI

Kılıçoğlu 90. yıl etkinlikleri çerçevesinde basın mensuplarını Eskişehir'de ağırladı.

13-14 Mayıs tarihlerinde iki gün boyunca basın mensuplarını ağırlayan Kılıçoğlu'nun Hoşgeldiniz kokteyli ile başlayan basın toplantısında konuşmayı Yapı Malzemeleri Grup Başkanı Barış Y. Özaydemir yaptı.



Barış Y. Özaydemir konuşmasına 90 yıllık Kılıçoğlu'nun kuruluş hikayesini anlatarak başladı. Firmanın 4. nesil yöneticisi olduğunu belirten Özaydemir ilk modern tesislerinin 1949 yılında kurulduğunu söyledi. Özaydemir "O dönemin en ileri teknoloji ile üretim yapan fabrika kendi elektriğini üretiyor. Bu dönemde hala birçok firma bu teknolojiyi kullanıyor. Ama önemli olan sadece ileri teknoloji değil 90 yıldır her gün önde olmak durumundayız. 90 yıllık kesintisiz liderlik en başta güven gerektirir. Güven kavramı bir çekim gücü oluşturarak, çalışanından müşterisine kadar tüm paydaşların lider etrafında kenetlenmesini sağlar" dedi. Bunun arkasında bir felsefenin olduğunu sözlerine ekleyen Özaydemir birinci koşulun güven olduğunu söyledi.

90 YIL HERGÜN LİDER OLMAK

Özaydemir: "Ürünlerimizi kullanan tüm müşteriler bu güven duygusu sayesinde Kılıçoğlu'nu lider konumda tutmuşlardır. Kılıçoğlu bu yüzden 90 yıldır her gün lider konumdadır. Bu köklü tarihte bayilerimize, müşterilerimize ve çalışanlarımıza karşı sorumluluğumuzun bilinciyle doğru seçimler yapmanın önemine hep inandık. Önemli diğer bir nokta da en üst kalitede üretim yapmak. Ama bunlardan en önemlisi insan. Biz özellikle başta çalışanlarımız olmak üzere bayilerimizi de belli kriterlere göre seçiyoruz. İnovasyonda hep öncüyüz. Ve gerek yurt içi ve gerek yurt dışındaki en ileri teknolojiyi kullanıyoruz. Üretim kapasitemiz yıllık 8 milyon metrekare. Üretim gücü sanayide



var olmanın ana koşullarından biri. Liderliğin sorumluluk gerektirdiğini ifade eden Özaydemir biz müşterilerimize, bayilerimize, çalışanlarımıza, kamuya ve çevreye karşı tüm sorumluluğumuzu 90 yıldır sürdürüyoruz. Kurulduğumuz yıldan bu yana kurumsal bir firmayız. Biz tüm iş ortaklarımıza, birlikte çalıştığımız ekibe karşı her zaman dürüst olduk dedi.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ÖNEMLİ

"İyiden Mükemmele" isimli kitaptan alıntı yapan Özaydemir "Belki yaptığınız işle kısa dönem kâr elde edebilirsiniz, kötü niyetle bir takım işler yapabilirsiniz ama bunun sürdürülebilirliği yok. Düzgün iş yaptığınızda iş sürdürülebiliyor. Kılıçoğlu'nun 90 yıllık sorumluluğu düzgün olma sorumluluğudur" dedi. Liderliğin yanı sıra hoşgörülü, samimi bir marka olduklarına da değinen Özaydemir "Biz dürüstlük, aile, anlayış ve iletişime çok değer verdik. Türkiye'nin ekonomik koşullarında kimi zaman iş ortaklarımız bize kimi zaman biz onlara anlayışlı olduk ve birbirimize destek verdik" dedi.

90 YILLIK GEÇMİŞİ İLE ESKİŞEHİR'İN KÖKLÜ FİRMASI

Şirket ve aile geçmişinden bahseden Barış Özaydemir "Sabri Kılıçoğlu'ndan sonra Yalçın Kılıçoğlu'nun devraldığı yönetimin üçüncü kuşak yöneticisi babam Savaş Özaydemir'dir. 1990'ların başında yaşanan bazı ekonomik sıkıntılar sonrasında Savaş Özaydemir'in şirketi satın alması ile Kılıçoğlu, Endel Şirketler Grubu'na katılıyor. Bu dönem birçok yeni yatırımlarında yapıldığı, pazarlama ve bayilik sisteminin yapıldığı dönem. Endel Şirketler Grubu iki ana grupta hizmet veriyor. Endüstriyel Ürünler ve Yapı Malzeme Grubu. Grup olarak 125 bin m2 kapalı alan 8 üretim tesisi ve 2000'in üzerinde çalışanımız var" diyerek grubun aynı zamanda Eskişehir'deki öncü firmalardan olduğunu da belirtti.

YERLİ ÜRETİCİ OLARAK SEKTÖR LİDERİ

Sektörde farklı segmentlerde hizmet verdiklerini sözlerine ekleyen Özaydemir: "Megaron Çatı Teknolojileri ile anahtar teslim çatı hizmeti almak isteyen müşteri taleplerine ürün ve hizmeti bir arada sunmaktayız. Türkiye genelinde Kıbrıs'ta dahil olmak üzere 13 bölge distribütörü, 18 uzman bayi ve 600'ü aşkın bayiyle pazara hizmet vermekteyiz. 2017 yılı için %85-90 kapasite kullanımını hedefledik. Pazarın lideri olarak %20'lik bir paya sahibiz. Kılıçoğlu gerek m2 satış gerekse marka bilinirliği açısından lider konumdadır" dedi.

Ürünlerinin özelliklerini ve yaptıkları hizmetleri anlatan Barış Özaydemir "Mükemmel kiremit, mükemmel çatı anlayışı ile hizmet veriyoruz. Kılıçoğlu'nun diğer bir sloganı da Çatıda Seçme Özgürlüğü diyerek birçok derneğin üyesi olduklarını da sözlerine ekledi.

Hoşgeldiniz kokteyli sonrası Kılıçoğlu Endel Kiremit üretim tesislerine gelen basın mensupları fabrika gezisinin ardından showroomda düzenlenen kilden



objelerin boyanması etkinliğine katıldılar. Hayli keyifli vakit geçiren basın mensupları yaptıkları çalışmalarını hatıra olarak aldılar.

Fabrika programı ardından Mezze restorana geçen grup akşam yemeğinin ardından geceye devam etti.

Pazar günü düzenlenen Eskişehir turunda Kent Belleği Müzesi, Balmumu Müzesi ve Kurtuluş Müzesinin yanı sıra Eskişehir Ticaret Odası tarafından açılan Eskişehir Ticaret Müzesini gezdiler.

Eskişehir'den oldukça etkilendiklerini belirten basın mensupları Abacı Konak Otelde düzenlenen öğlen yemeğinin ardından Eskişehir'den ayrıldı.

Kılıçoğlu'nun 90. yıla özel düzenlediği basın toplantısına İstanbul ve Eskişehir'den birçok basın mensubu katıldı.





Uzman Bayilerimiz ile Eskişehir'de buluştuk.

4-5 Mayıs tarihlerinde Eskişehir'de Megaron Çatı Teknolojileri Uzman Bayileri toplantısı düzenlendi. Eskişehir Turunç Otel'de düzenlenen toplantıda Yapı Malzemeleri Grup Başkanı Barış Özaydemir ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ali Osman Özaydemir 2016 yılı değerlendirmelerini ve 2017 yılı beklentilerini paylaştılar. Toplantının ikinci bölümünde yayına giren yeni müşteri yönetim portalı Megastore Uzman Bayilere anlatıldı. Uzman Bayi sisteminde sunulan hizmetler ve işbirlikleri ile ilgili bilgiler Ticari Ürünler ve Perakende Satış Müdürü Turgay Cırlı ve Uzman Bayi Yöneticisi Mehmet Uzun tarafından aktarıldı.



Toplantı sonunda 2016 yılını başarı ile tamamlayan Uzman Bayilere ödülleri takdim edildi.

Akşam Mezze Teras'ta bir araya gelen Uzman Bayi ve Kılıçoğlu yönetici ve çalışanları keyifli bir akşam yemeği yediler. Organizasyonun son gününde isteyen misafirler Eskişehir Balmumu Müzesi ve Kurtuluş Müzesi gezilerine katıldılar. Abacı Konak Otel'de düzenlenen öğle yemeğinin ardından uzman bayiler şehirlerine döndüler.



MİMARLIK ÖĞRENCİLERİNİ BİR ARAYA GETİREN BADEMLİK TASARIM FESTİVALİ KILIÇOĞLU ANA SPONSORLUĞU'NDA GERÇEKLEŞTİ



Eskişehir Osmangazi Üniversitesi Mimarlık Bölümü öğrencileri tarafından düzenlenen ve bu yıl 5'incisi gerçekleşen Bademlik Tasarım Festivali'nin ana sponsoru Kılıçoğlu Kiremit oldu.

28-29-30 Nisan'da Eskişehir Osmangazi Üniversitesi'nin Bademlik yerleşkesinde yapılan ve Kılıçoğlu firmasının ana sponsoru olduğu etkinliğin bu yılki teması "5N 1Müdahale"ydi. Festivalde farklı tasarım disiplinlerini bir tema altında toplayan, profesyonel atölye yürütücüleri ve gönüllü katılımcılar eşliğinde birçok atölye çalışması yapıldı.

KILIÇOĞLU STANDINA İLGI BÜYÜKTÜ

Festival katılımcıları bu yıl kentsel müdahaleleri, kente müdahil olmanın boyutlarını tartışmak için bir araya geldi. Türkiye'nin çeşitli üniversitelerinden etkinliğe katılan mimarlık ve tasarım öğrencileri Kılıçoğlu çatı uygulama standına büyük ilgi gösterdi. Öğrenciler, BTF'17'de katıldıkları atölyelerin yanı sıra Kılıçoğlu Standı'ndan çatı sistemleri ve ürünler hakkında detaylı bilgi sahibi oldu. Geleceğin mimarları çatı uygulaması yaparak çatıyı yerinde öğrendi.

TEORİK OLARAK BİLDİKLERİNİ PRATIĞE DÖKTÜLER

İstanbul Kültür Üniversitesi Mimarlık Bölümü 4. Sınıf öğrencisi Alihan Tuncay festival ve Kılıçoğlu standı ile ilgili "Kılıçoğlu standı bizim için eğitici ve eğlenceliydi. Derslerde teorik olarak işlediğimiz çatı yapısını deneyimleyerek öğrenme fırsatımız oldu. Çatılarda kullanılan malzemeleri dokunarak tanıdık" dedi.

Festivalin 2. Günü düzenlenen 'Modern Mimaride Kiremit Kullanımı' konulu söyleşide. Mimar Tunga Çağlayan ve geleceğin mimarları kiremidin yüzyıllardır kullanılan bir malzeme olarak günümüzde de kullanımı ile ilgili fikir alışverişinde bulundular.

Bademlik Tasarım Festivali'ne şimdiye kadar 600'ün üzerinde öğrenci ve 60 atölye yürütücüsü katılım gösterdi. 2013 yılından bu yana düzenlenen ve katılımın her yıl arttığı etkinlik renkli görüntülere sahne oldu.

ANTALYA'DAKİ YENİ UZMAN BAYİMİZ ALAR İNŞAAT

Megaron Çatı Teknolojileri Uzman Bayi ağımız her geçen gün yeni katılan bayilerimizle daha da genişliyor. Antalya bölgesinde hizmet veren Alar İnşaat da yeni uzman bayimiz olarak aramıza katıldı. Alar İnşaat'ın sahibi Ergün Alar ile bir söyleşi gerçekleştirdik.

Kılıçoğlu bizim için yerli istihdam ve sermayeyi ifade ediyor. Tabii ki 90 yıllık bir firmanın hem bayilerinde hem de müşterilerinde oluşturduğu güveni de göz ardı etmemek lazım.

KENDİNİZDEN VE FİRMANIZDAN BAHSEDERMİSİNİZ?
Alar İnşaat 2004 yılında İnş. Müh. Tuba ALAR ve İnş. Müh. Ergün ALAR tarafından kurulmuştur. Proje işleri ve devlet ihaleleriyle başlayan ticari faaliyetler 2005 yılından itibaren çatı kaplamaları ve çözümleriyle anahtar teslim çatı hizmetleri ile devam etmektedir. Firmamız maksimum müşteri memnuniyeti ilkesiyle projelendirme ve uygulama çatı hizmetleri vermektedir.

KILIÇOĞLU VE MEGARON ÇATI TEKNOLOJİLERİYLE TANIŞMANIZ NASIL OLDU?

13 yıldır sektörde faaliyet gösteren, yurtiçi ve yurtdışında çatı sektöründe gelişmeleri takip eden firmamız, gerek sahadaki çalışmalarından gerek medyadaki çalışmalarından, gerekse sektörel yenilikleri pazara sunması sebebi ile Kılıçoğlu firmasıyla tanışmıştır.

KILIÇOĞLU FİRMASI SİZİN İÇİN NE İFADE EDİYOR? KILIÇOĞLU BU YIL 90. YILINI KUTLUYOR BUNUNLA İLGİLİ MESAJINIZI ALABİLİRMİYİZ?

En önemlisi yerli istihdam ve yerli sermayeyi ifade ediyor. Tabii ki 90 yıllık bir firmanın hem bayilerinde hem de müşterilerinde oluşturduğu güveni de göz ardı etmemek lazım.

**nice nice yıllara hep birlikte
ışıkla...**



MEGARON ÇATI TEKNOLOJİLERİ UZMAN BAYİSİ OLMAK SİZE NE GİBİ AVANTAJLAR SAĞLAR?
Sonuçta bu birliktelik karşılıklı bir iş ortaklığı ve çözüm ortaklığı. İyi bir uygulayıcı proje üreten ve müşteri odaklı uzman bayi ile iyi bir ürün gamı olan Megaron Çatı Teknolojilerinin güç birliği en önemli avantajdır.

MÜŞTERİLERİNİZİN MEGARON ÇATI TEKNOLOJİLERİ İLE İLGİLİ TEPKİLERİ NASIL?

Reklamlar sayesinde oluşan bilinirlik sayesinde tepkiler eskiye göre çok daha olumlu. Müşteri Kılıçoğlu'na ve dolayısıyla uzman bayilerine daha kolay ulaşıyor. Hem Megaron Çatı Teknolojileri bölge çalışanları, hem de Megaron Çatı Teknolojileri uzman bayilerinden aldıkları hizmetlerden oldukça memnun olduklarını düşünüyoruz.

BÖLGENİZDEKİ ÇATI SEKTÖRÜ HAKKINDA BİLGİ VEREBİLİRMİSİNİZ?

Akdeniz bölgesi ve özellikle Antalya ve ilçeleri bu sektörden oldukça bakir. Müşteriler özellikle kiremit ve sistem detaylarını paket halinde almak istiyorlar. Bölgemizde kiremit pazarı büyüyen bir pazar. Haliyle üretici firmaların çoğu bu pazarda var olmak istiyorlar ve rekabet gün geçtikçe kızışıyor. Biz Alar İnşaat olarak teknik bir kadro olmamızın artılarını ve çatı sektöründeki bilgi ve deneyimlerimizi ön plana çıkararak rekabette ön plana çıkmaya çalışıyoruz.

TAMAMLANAN VE DEVAM EDEN PROJELERİNİZLE İLGİLİ BİLGİ VERİRMİSİNİZ?

13 yıldır bu bölgede çatı pazarında tamamlanan projelerimizle ilgili bilgi vermek zor olur. Kısaca bilgi vermek gerekirse Antalya bölgesinde residence tarzı yapılan projelerin çoğunda yer almışızdır. Devam eden bireysel işler dışında villa ve konut projelerimiz de devam etmektedir.

GELECEK HEDEFLERİNİZDEN BAHSEDEBİLİRMİSİNİZ?

Hedefimiz bölgemizde çatı pazarında lider bir firma olmak...
İş ortaklığımızın daim olması dileğimizle güzel ve kupon işlere birlikte imza atmak...

PRESTİJLİ VE KALICI PROJELERE

İMZA ATAN BİR FİRMA:

BH HUZUR İNŞAAT

Sakarya'da önemli inşaat projelerine imza atan bir inşaat firması olan BH Huzur İnşaat'ı bu sayımızda konuk ettik. İnşaatlarında kaliteye önem veren BH Huzur, sağlam ve uzun ömürlü konutlar üretip müşteri memnuniyetini her zaman en üst düzeyde yakalamayı hedefliyor.

Kendinizden ve firmanızdan bahsedebilir misiniz?

2006 yılında şirketimizi kurduk. Beşir Tüysüz ve Hüseyin Haldizoğlu olarak 2 ortaklı bir şirket Aslen Trabzonluyuz Sakarya merkez ve Serdivan Bölgesinde yılda ortalama 250-300 adet dairesel konutlar üretip her sene yeni projelere imza atıyoruz.

Temeli insana ve doğaya saygı olan, bireyin faaliyette

bulunduğu tüm konularda yenilikçi, güvenilir, kaliteli hizmet, mimari ve teknolojiye üst düzeyde faydalanmasını sağlamak ve bu sayede insanlığa, çevreye ve toplumsal değerlere olan sorumluluklarımızı yerine getirip müşteri memnuniyetini, haklarını ve güvenilirliğini önde tutarak müşterilerimizin beklentilerine en uygun çözümler üretmek hedefimiz.

Sakarya bölgesinde birçok proje müteahhitliği yapıyorsunuz, projelerinizde öncelikle dikkat ettiğiniz noktalar nelerdir?

Projelerimizde en önemli önceliğimiz güvenlik, sağlamlık ve iş güvenliği. Malum deprem bölgesi olduğu için binalarımızın sağlam temeller üzerinde olması çok önemli, bunlarla beraber kaliteli malzeme ve kaliteli işçilik ve bölge özeline göre müşteri talepleri ile şekillenen görsel detaylar ve müşteri memnuniyeti.



Son dönem projelerinizden bahsedebilir misiniz?

Abdulhamit 1 108 Daire Abdülhamit 2 84 Daire Huzur Park 57 Daire Suhube projesi 64 Daire

Kılıçoğlu markası ile ilgili düşüncelerinizi alabilir miyiz?

Kılıçoğlu Markası denince kalite, kurumsallık ve güven aklıma geliyor.

Çatı ile ilgili projelerinizde dikkat ettiğiniz noktalar nelerdir, özellikle tercihiniz kiremit oluyor bunun sebebi nedir?

Projelerimizde kiremit tercih ediyorum sağlam ve doğal olduğu için Sakarya bölgesinde BH Huzur bir markadır projenin sağlam ve uzun ömürlü olması ve sorunsuz konutlar üretip müşteri memnuniyeti sürekli kılmak bizim için çok önemli bu bakımdan da kiremit en doğal ve en uzun ömürlü çatı malzemesi .

Trabzon'da baba evini tadilat yaparken çatıya çıktım. 40 yıllık kiremit halen sapasağlam ve altında Kılıçoğlu yazıyor bu anım aslında neden bu markayı tercih ettiğimin de bir ispatıdır.

Kiremidin yanında çatı sistem ürünlerini de projelerinizde kullanıyor musunuz? Çatı sistem ürünlerinin kullanılması ile ilgili düşüncenizi alabilir miyiz?

Çatıda kiremidin yanında çatı yalıtım örtüsü kullanıyorum su yalıtımı için ısı yalıtımında betonun üzerine yalıtım yapıyoruz tabi projedeki çatı altında yaşam alanı olup olmaması bu tercihlerimizi farklılaştırabiliyor.

Çatıda enerji yönetimi ile ilgili düşüncelerinizi alabilir miyiz? Önümüzdeki dönemde güneş panelleri uygulaması yapmayı planlıyor musunuz?

Yenilik ve teknolojiyi yakından takip ediyoruz. Güneş panelleri hep aklımda olan bir konu, iklim müsait.Eğer karşılığını alıp projeye katma değer katıyorsa seve seve kullanabiliriz.

Önümüzdeki dönem planladığınız yeni projeleriniz ile ilgili bilgi verebilir misiniz?

Aralık ayında mevcut projeleri bitirip Ocak gibi Serdivan Bölgesi'nde 300 dairesel yeni projeye başlayacağız.

MODERN ÇATILARIN YENİ TERCİHİ MEGARON ULTRA



KILIÇOĞLU'NUN MODERN ÇATILARA ULTRA YORUMU

MEGARON ULTRA

Kılıçoğlu'nun yeni nesil çatı markası Megaron Çatı Teknolojileri, ürün grubuna yeni dahil olan Megaron Ultra, çatı sektörüne eşsiz bir yorum getirdi.

Kiremitte lider marka Kılıçoğlu, yeni nesil çatı teknolojileriyle de sektörde farkını ortaya koyuyor. Bu yıl 90'inci yaşını kutlayan Kılıçoğlu'nun çatı teknolojileri markası Megaron Çatı Teknolojileri ürün grubunda yer alan Megaron Ultra'nın ilk tanıtımı bu yılki Yapı Fuarı'nda yapıldı.

Megaron Ultra, özel dizaynı sayesinde geleneksel kil kiremidin üstün özelliklerini modern çatılara taşımayı hedefliyor. Kil Kiremidin sağlamlık, uzun ömür, renk dayanımı, yüzey düzgünlüğü gibi üstün özellikleri Megaron Ultra sayesinde modern mimari uygulamalara alternatif çözüm getiriyor. Kılıçoğlu'nun uzun süren AR-GE çalışmalarının ardından üretimine başlanan Ultra Serisi alışılmışın dışında modern ve sade görünümü ile göze çarpıyor. Teknik özellikleri Megaron Çatı Teknolojileri ile benzer olsa da ürün ölçüleri ve görüntüsü ile diğer serilerden ayrılıyor.



Megaron Ultra'nın en belirgin özellikleri ise yüzeyinin pürüzsüz olması ve mukavemetinin yüksek olması. Bu iki özelliği birleştiren Megaron Ultra hem estetik hem de uzun ömürlü bir çatı kaplama malzemesi. Şu an tek antrasit rengi olan Megaron Ultra tercihe göre farklı renklerde de üretilecek.

Teknik Özellikler

Ölçüler	29,6cm x 48,6 cm
Kapatma Ölçüleri	24,8cm x 39,4 cm (+ 10 mm)
Ağırlık	4,6 kg

Uygulama Özellikleri

m ² sarfiyat	9,9 - 10,4 adet
m ² ağırlık	45,4 kg
Standart uygulama çatı eğimi	Şaşırtmalı : 25° Düz : 30°
Çıta Aralığı	39,4 cm + 10 mm
İlk sıra çıta aralığı	38 cm

Şimal Kuzey Yıldızı Projesi

Antalya'nın en güzide yerinde mimarisi Truva Ateşi ile tamamlanmış çok özel bir proje...

Antalya Döşemaltı bölgesinde konumlanan toplam 25.000 m2 alana sahip 37 dubleks villa, sosyal ve eğlence tesisleri, spor alanları, açık kapalı yüzme havuzları, fitness ve spa merkezleri ile bir yaşam kenti konseptindeki proje sakinlerine hem huzur hem de konfor sunuyor.

Mimari projeye uygun olarak cephe renkleriyle uyum sağlayan Anadolu Medeniyetleri Serisi'nin sıcak renkleri sunan Truva Ateşi serisi tercih edildi. Villa projelerinin tercihi Granada kiremit kullanılan projede çatı detaylarında da Kılıçoğlu Çatı Sistem ürünleri kullanıldı.

Yapımı tamamlanan projede tüm detaylar ve ürünler titizlikle seçilmiş, sakinlerine her türlü imkanı sunan Şimal Kuzey Yıldızı projesi bölgenin en özel konut projelerinden biri.





Kiliçoğlu Kiremit,

90'inci Yaşını Muhteşem Bir Törenle Kutladı

KILIÇOĞLU'NDAN 90'INCI YILA ÖZEL KUTLAMA TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK KİREMIT MARKASI
KILIÇOĞLU 90 YAŞINDA

Endel Şirketler Grubu'nda yer alan Kiliçoğlu 7 Temmuz Cuma akşamı Eskişehir Anemon Otel'de 90. yılına özel bir resepsiyon düzenledi. Eskişehir Anadolu Üniversitesi Rektörü Sayın Prof. Dr. Naci Gündoğan, Osmangazi Üniversitesi Rektörü Sayın Prof. Dr. Hasan Gönen, Eskişehir Vali Yardımcıları Sayın Bekir Şahin Tütüncü ve Sayın Cafer Yıldız, Odunpazarı Kaymakamı Sayın Cemal Şahin, oda başkanları, meclis üyeleri, il kurum ve temsilcilerinin katıldığı gecede Kiliçoğlu 90'inci yıla yakışır programıyla davetlileri büyüledi.

90. Yıl Sergisi ve kokteyl ile başlayan gecede Kiliçoğlu'nun 90. Yılı için özel dans performansları eşliğinde sunulan film davetlilere gösterildi. İzleyicilerin büyük ilgi ile seyrettiği belgesel niteliğindeki tanıtım filminin ardından söz alan Kiliçoğlu Yapı Malzemeleri Grup Başkanı Barış Y. Özaydemir : " Sayın Rektörlerim, Sayın Vali Yardımcılarım ve Kaymakamlarım, değerli Oda Başkanlarım ve Meclis Başkanlarım, ilimizin değerli kurum ve temsilcileri, değerli distribütörlerimiz, kıymetli çalışanlarımız, değerli misafirler ve basın mensupları, kıymetli hanımefendiler 90'inci yıl kutlamalarımıza hoş geldiniz" diyerek konukları selamladı.

4 NESİLDİR VARLIĞINI SÜRDÜRÜYOR

Aile şirketleri çok fazla olsa da ömürleri kısadır diyerek sözüne devam eden Barış Y. Özaydemir, Türkiye'de 10 aile şirketinden sadece üçünün ikinci kuşağa geçebildiğinin altını çizerek dünyada aile şirketlerinin yaşam süresinin ortalama 24 yıl olduğunu belirtti. Bugün Eskişehir'de fabrikalar bölgesi olarak bilinen bölgede 13 kiremit fabrikası olmasına rağmen sadece Kiliçoğlu'nun ayakta kaldığını sözlerine ekleyen Özaydemir, 90 yıl boyunca sektörde nasıl ayakta kalmayı başardıklarını anlattı. Türkiye gibi ekonomik ve siyasi krizlerin sık yaşandığı bir ülkede dürüst kalmanın ve tüm paydaşlara karşı sorumluluklarını yerine getirmenin kolay olmadığını söyleyen Barış Özaydemir 'Ekonomik olarak firmayı ileri taşımak ve bunu yaparken lider konumda kalabilmek sadece vizyon değil bitmeyen bir mücadele ruhunun eseridir. Bu ruhu ateşleyen Kiliçoğlu sıcaklığıdır. Kurumdaki herkesin çalışanından distribütörüne, ustasından bayisine herkesin bu ortak ruhla hareket etmesi bizi her gün hep beraber Kiliçoğlu yapıyor dedi.

KALİTELİ ÜRETİM EN İLERİ TEKNOLOJİ

Biz hep uzun vadeli düşündük ve işimize odaklandık diyen Barış Özaydemir müşterilerimizin değişen ihtiyaçlarını keşfedip en iyi şekilde hizmet verebilmek için tüm gücümüzle çalıştık. Tesislerimize teknolojimize ve çalışanlarımızın gelişimine yatırım yaptık. Ürünlerimizin kalitesini en üst seviyede tuttuk. Üretim kapasitemizi sektörde rekabet avantajı sağlayacak şekilde en üst seviyede tuttuk. İş ortaklarımızı özenle seçtik ve elimizden geldiğince destekledik dedi. İnovasyonu çok önemsediklerini söyleyen Özaydemir, ürün ve hizmetlerini



geliştirdiklerini, küçük bir üretim tesisi ile başladıkları tesisi bugün 8 milyon m2 üretim kapasiteli büyük üretim tesisi haline getirdiklerini ve tüm Türkiye'ye yayılmış dağıtım ağı ile sektöre yön veren lider firma olarak yollarına devam ettiklerini ifade etti.

TÜRKİYE'NİN LİDER MARKASI

Kaliteli kiremit isteyen müşterilerimize ürün sunduğumuz gibi anahtar teslim hizmet isteyen müşterilerimizin de taleplerini karşılıyoruz diyen Özyaydemir, büyük projelerde çatı çözümü ortağı olarak yer alırken aynı zamanda Anadolu'nun her köşesinde ürünlerini bayileri aracılığıyla müşterilerine ulaştırdıklarını dile getirdi. Çatıyı bir bütün olarak ele aldıklarını ve bütün bu değişim sayesinde sürdürülebilirliği son 10 yılda istikrarlı bir şekilde devam ettirdiklerini de sözlerine ekleyen Özyaydemir, böylelikle zirvedeki yerlerini daha da sağlamlaştırdıklarını söyledi. Özyaydemir "100'üncü yıl için önümüzde yapacağımız çok iş var. Değişim hiç durmayacak. Müşterilerimizin her türlü talebine cevap vererek liderliğimizi kesintisiz olarak sürdürdük. Geleceğimiz de bu tutkunun devamıyla mümkün olacaktır. Böyle bir yapının başında olmaktan gurur ve mutluluk duyuyorum" diyerek sözlerini bitirdi.

NESİLDEN NESİLE...

Barış Özyaydemir'in konuşmasının ardından Eskişehir Sanayi Odası Başkanı ve Endel Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Özyaydemir konuştu. Savaş Özyaydemir de misafirlerini selamladıktan sonra konuşmasına bugünlere gelmelerinde kendilerine destek olan resmi kurumlara, çalışanlarına, distribütör ve bayilerine Kılıçoğlu ürünlerini tercih edenlere, bugünlere ulaşmalarında pay ve katkıları olan herkese teşekkürlerini sundu. 90 yılın sanayi, Eskişehir ve ülkemiz için önemli bir kilometre taşı olduğunu ifade eden Özyaydemir böyle bir başarının ülkemizde çok az firmaya nasip olduğunu söyledi. Kılıçoğlu'nun nesilden nesile süreklilik sağladığına değinen Savaş Özyaydemir bayilerin de tıpkı firma gibi nesilden nesile devam ettiğini sözlerine ekledi. Özyaydemir, geçmiş yöneticileri de anarak şirketin kuruluş ve büyüme hikayesini anlattı.

SAYGI VE SADAKAT ÖNEMLİ

Ticarette güven sağlamanın ve dürüstlüğün öneminin altını çizen Savaş Özyaydemir bunu Kılıçoğlu ailesinden öğrendiklerini ve bu konuda Kılıçoğlu'nun bir ekol olduğunu bununla da iftihar ettiğini söyledi. Saygı ve sadakati ön planda tuttuklarını belirten Özyaydemir bugünlere gelmelerinde bayilerin kendilerine her zaman destek olduğunu ve çalışanları ile bugünlere geldiklerini söyledi. Endel Şirketler Grubu'nun bugün 2200 çalışanı olduğunu belirten Özyaydemir 100'üncü yılda hep beraber olmayı dileyerek sözlerini bitirdi.

Savaş Özyaydemir'in konuşmasının ardından 90'ıncı yıl pastaları kesildi. Gece Şeyda Erbaş'ın konseri ile devam etti. Kılıçoğlu konuklarına adına yakışır unutulmaz bir gece yaşattı.



90. YILIMIZDA BASINDA BİZ

Bloomberg 

CNN
TÜRK



Dünya Gazetesi



House Beautiful
Dergisi

Para Dergisi



Ekonomi Gündem



HomeArt
Dergisi

Eskişehir
Milli İrade
Gazetesi



Vatan Gazetesi

Eskişehir
Yenigün
Gazetesi

Eskişehir Yenigün
Gazetesi

Eskişehir
Yenigün
Gazetesi

Eskişehir
Sakarya
Gazetesi

ESKİŞEHİR TİCARET ODASI MÜZESİ AÇILDI

KILIÇOĞLU ESKİŞEHİR'İN 90 YILLIK KİREMIT MARKASI OLARAK MÜZEDE YERİNİ ALDI.

Eskişehir Ticaret Odası'nın kalıcı eserler kapsamındaki projelerinden olan Eskişehir Ticaret ve Sanayi Müzesi (ETO Müze) düzenlenen törenle açıldı. 9 Mayıs Salı günü gerçekleştirilen törene Kültür ve Turizm Bakanı Nabi Avcı, Eskişehir Valisi Azmi Çelik, Eskişehir Büyükşehir Belediye Başkanı Yılmaz Büyükerşen, Eskişehir Milletvekili Utku Çakırözer, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Ülken, Odunpazarı Belediye Başkanı Kazım Kurt, oda başkanları ve iş dünyası katıldı. Törenin açılışında konuşan ETO Başkanı Metin Güler, "Türkiye'nin ilk kurulan odalarından biri olmamız sebebiyle ayrı bir sorumluluk hissediyoruz. Bu sorumluluk kapsamında şehrimize bir müze kazandıralım istedik. Eskişehir'in Frigya'dan günümüze 3000 yıllık ticaret ve sanayi geçmişini anlatmayı hedefledik. Bu hedef doğrultusunda şu an müze olan tescilli Osmanlı Evi'ni restore ettik. Müzemize bağışta bulunan tüm dostlarımıza ve ticaret erbabımıza teşekkür ediyorum. Ata yadigarlarınızı ve emanetlerinizi en iyi şekilde koruyacağımızdan emin olun" diye konuştu.

Eskişehir Odunpazarı bölgesinde yer alan tescilli geleneksel konak, yapılan restorasyon çalışmalarıyla Eskişehir Ticaret Odası tarafından müze haline getirildi.

Eskişehir'in geçmişten bugüne ticari hayatına ışık tutacak belge ve nesnelerin yer aldığı müze Eskişehir Ticari hayatının tarihinde bir yolculuk yapmanızı sağlıyor.

Kılıçoğlu 1927 yılında kurulan Eskişehir'in o yıllardan bu günlere gelmiş kiremit markası olarak müzedeki yerini aldı. Kılıçoğlu tarafından müzeye bağışlanan eski yıllara ait kiremit kalıbı, fabrikada kiremit taşınması için kullanılan salıncak sisteminin bir parçası, belgeler ve fotoğraflar müzede sergileniyor.



KILIÇOĞLU SHOWROOM YENİLENDİ

Kılıçoğlu ve Megaron Çatı Teknolojileri ürün yelpazesinin genişlemesi ve sistem çözümlerinin ön plana çıkarılabilmesi için showroomumuzu yeniden düzenledik.

Uzman Bayi konseptine uygun olarak yenilenen showroom fabrikaya gelen misafirlerimizin ve müşterilerimizin de ağırlanabileceği bir toplantı salonuna dönüştürüldü.



90. YILA GİRERKEN İLK KUTLAMA DİSTRİBÜTÖRLERİMİZLE...

Distribütörler Toplantısı 08-11 Aralık 2016 tarihleri arasında Antalya Mardan Palace'ta düzenlendi. Organizasyon 8 Aralık Perşembe günü düzenlenen Hoş geldiniz Kokteyli ile başladı.

10 Aralık cumartesi günü düzenlenen toplantıda salonda Kılıçoğlu'nun 90. Yılı için hazırlanan tarihçe görselleri misafirler tarafından ilgiyle karşılandı. İlk olarak Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Özaydemir sunumunu yaptı. Sunumunda genel ekonomik değerlendirmelerini ve beklentilerini yapan Savaş Özaydemir, günümüzde pazarlama ve müşteri memnuniyetinin artık değiştiğini anlatan sunumunda Megatrends ile ilgili bilgi verdi. Gücün müşterinin elinde olduğunu belirten Savaş Özaydemir müşteri deneyiminin ürünün ve hizmetin önüne geçtiğini buna göre herkesin pazarlama modelini kurgulaması gerektiğini ifade etti. Kılıçoğlu'nun 90 yıllık tarihindeki önemli kilometre taşlarını da anlatan Savaş Özaydemir, 90 yıla girerken markaya emeği geçen tüm çalışanlarına, bayilerine teşekkür etti.

Savaş Özaydemir'den sonra Yapı Malzemeleri Grup Başkanı Barış Y. Özaydemir sunum yaptı. Kılıçoğlu'nun 90. Yıla nasıl geldiğini anlatan Barış Y. Özaydemir 2016 yılı değerlendirmesini yaptı. 90 yıldır fabrikaların değiştiğini, nesillerin değiştiğini, birçok şeyin değiştiğini belirten Barış Özaydemir değişmeyen tek şeyin güven unsuru olduğunu söyledi. Doğru insanlarla çalışarak, kaliteden taviz vermeden, yenilikçi bir marka olarak Kılıçoğlu'nun her zaman lider marka olarak yoluna devam edeceğini anlattı.

Toplantının ikinci bölümünde sunumunu yapan Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ali Osman Özaydemir 2016 yılında yapılan pazarlama faaliyetleri ile ilgili bilgiler verdi. 2017 yılının 90. Yıl olması sebebiyle kutlamalarla geçeceğini ifade eden Ali Osman Özaydemir 2017 yılı hedef ve kampanyasını açıkladı.

Aynı akşam düzenlenen gala gecesi 90. Yılın ilk kutlaması olarak hafızalara kazınırken Kılıçoğlu distribütörleri ve çalışanları Şeyda Erbaş konseri ile eğlenceli dakikalar geçirdi.



90.
1927

Kılıçoğlu

**Mükemmel Çatılar için
Her şey Kılıçoğlu'nda**



Bilgi Hattı
444 26 11

www.kilicoglu.com.tr

MEGARON
çatı teknolojileri

BU ÇATININ ALTINDA GÜVEN VAR



Eviniz Sizin için önemli, **Çatınız da**

Megaron Çatı Teknolojileri anahtar teslim hizmeti ile Türkiye'de ilk kez sadece ürüne değil, aynı zamanda uygulamaya verdiği garanti ile de farklı bir çatı deneyimi sunuyor.

Kılıçoğlu



#yeninesilçatı

☎ 444 26 11

🌐 /megaron_cati



MEGARON
çatı teknolojileri